# SOUSOWATACOUND PLASTIC SOUSOWATACOUND PLASTIC

CEM ประสบการณ์มัดใจลูกค้า
A Revolutionary Approach to Connecting with Your Customers
แหล่งช้อปปิ้งของคนรุ่นใหม่
A New Breed of Shopping Centers

Flexible Packaging กับการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง



ในช่วงครึ่งหลังของปี 2548 ราคาเม็ดพลาสติกได้เริ่มปรับตัว เพิ่มขึ้น เนื่องจากเข้าสู่ฤดูกาลการซื้อเม็ตพลาสติกที่หายไปจากตลาด ข่างไตรมาสที่ 3 ประกอบกับปริมาณเม็ดพลาสติกที่หายไปจากตลาด จากการหยุดการผลิตของหน่วยผลิตเม็ดพลาสติกในสหรัฐอเมริกา เนื่องจากผลกระทบจากพายุเฮอริเคน อีกทั้งหน่วยผลิตเม็ดพลาสติก หลายแห่งในยุโรปไม่สามารถเดินเครื่องจักรได้ตามปกติ ทำให้ผู้ผลิต ในภูมิภาคเอเขียมีการส่งเม็ดพลาสติกไปขายยังสหรัฐอเมริกาและยุโรป เนื่องจากได้ราคาที่ดีกว่า อย่างไรก็ตามราคาเม็ดพลาสติกเริ่มปรับตัว ลดลงในข่วงไตรมาส 4 เนื่องจากปริมาณนำเข้าเม็ดพลาสติกของจีน อยู่ในระดับสูง อีกทั้งราคาพลังงานที่อ่อนตัวลงซึ่งเป็นผลมาจากสภาพ อากาศที่หนาวเย็นข้ากว่าปกติ และคำสั่งชื้อที่ขะลอตัวลงเมื่อใกล้สิ้นปี โดยสรุปแล้ว ราคาเม็ดพลาสติกเกรต HDPE-ฟิล์มเฉลี่ยข่วงครึ่งหลัง ของปี 2548 ปรับตัวเพิ่มขึ้นเล็กน้อยอยู่ที่ 1,050 เหรียญต่อตัน เพิ่มขึ้น ประมาณ 30 เหรียญต่อตันจากครึ่งแรกของปี 2548

คาดว่าราคาเม็ดพลาสติกในไตรมาส 1 ของปี 2549 จะยังคง ทรงตัวอยู่ในระดับสูง เนื่องจากความต้องการเม็ดพลาสติกที่เพิ่มสูงขึ้น ก่อนหยุดเทศกาลตรุษจีน และราคาพลังงานที่ปรับเพิ่มขึ้นตามความ ต้องการที่เพิ่มขึ้นในฤดูหนาว 🕥 In 2nd half of 2005, polymer prices started the period with an upward trend due to seasonally high demand in 3rd quarter of 2005, open arbitrage windows as a result of supply disruption from hurricanes in the US and unplanned outages in Europe. However, price became softening caused by hefty polymer import to China, weakening energy prices due to warmer-than-normal winter, and slow buying activities in China towards year end. As a result, average HDPE price in 2nd half of 2005 increased approximately by \$30/ton to \$1,050/ton.

Polymer prices in 1st quarter of 2006 is expected to remain firm supported by improving polymer demand ahead of Chinese Lunar New Year and high energy prices when heating demand prevails.



# Editor's NOTE

บาพบกันอีกครั้งกับวารสารรอบรั้วพลาสติก ฉบับนี้มีเรื่องราวดีๆ มาฝากกัน อีกเช่นเคย เรื่องแรกเป็นเรื่องเกี่ยวกับ Flexible Packaging หรือ บรรจุภัณฑ์ แบบอ่อน เรียกได้ว่าเป็นสินค้าที่กำลังมาแรงในตลาดยคนี้ ต่อด้วยเรื่องราวเจาะใจ คนเด่นกับบทส้มภาษณ์ของผู้บริหาร บริษัท โกลบอล คอนเน็คขั่นส์ จำกัด (มหาขน) เกี่ยวกับแนวคิดในการทำธุรกิจที่ทำให้ประสบความสำเร็จมาจนถึงทุกวันนี้หลังจากนั้น ไปเดินข้อปปิ้งกันที่ร้าน H1 และ Playground ที่ชอยทองหล่อ แล้วต่อด้วย ออกกำลังกายเพื่อสุขภาพกับการเล่นสควอข และสุดท้ายไปทำความรู้จักกับการ ทำสปาหู ที่นอกจากจะรักษาโรคต่างๆ ได้แล้ว ยังช่วยบรรเทาอาการโรคเครียด ได้อย่างน่าอัศจรรย์

It's again time for all Around Plastic. This issue is packed with interesting articles as usual. We start with an article on flexible packaging, a trendy product in the current market. Then we continue with the interview of the Managing Director of Global Connections Plc., who will share insights into the key success factors of his company. Also, we will guide you through the shopping experience at H1 and Playground in Soi Thong Lor. Next let's familiarize yourselves with a way to keep fit and healthy by playing squash. Last but not least, we will get you to know ear spa, which not only can cure many diseases, but also relieve stresses amazingly.

บทความและทัศนะที่พิมพ์ลงในวารสารรอบรั้วพลาสติก เป็นความคิดเห็นและคำแนะนำของ ผู้ประพันธ์ มิได้เกี่ยวข้องกับเครื่อเคมีภัณฑ์ซีเมนต์ไทยแต่อย่างใด The articles and opinions in this issue are those of the writers and do not necessarily reflect the policy of Cementhal Chemicals Group.



- เจ้าของ เครือเคมีภัณฑ์ซิเมนต์ไทย 1 ถนนปูนซิเมนต์ไทย บางชื่อ กรุงเทพฯ 10800 โทร. 0 2586 4184, 0 2586 4865 โทรสาร 0 2586 5561 • จัดทำโดย แผนกนีเทศสัมพันธ์ เคมี ภัณฑ์ซิเมนต์ไทย • ที่ปรึกษา อภิพร ภาษวัธน์ • **บรรณาธิการ** เมวิกา จารุพันธุ์ • กอง บรรณาธิการ บริษัท ซีซีซี ค้าเคมีภัณฑ์ จำกัด บริษัท ซีซีซี โพลิโอเลฟินส์ จำกัด บริษัท ระยองใอเลฟินส์ จำกัด บริษัท ระยองวิศวกรรมและช่อมบำรุง จำกัด บริษัท ไทย เอ็มเอ็มเอ จำกัด บริษัท แกรนด์ สยาม คอมโพสิต จำกัด บริษัท ไทย เอ็มเอฟซี จำกัด บริษัท สยาม มิตซูย พีทีเล จำกัด บริษัท ไทย เพ็ท เรซิน จำกัด • รายชื่อผู้แทนจำหน่ายเม็ดผลาสติก EL-Lene, EL-Pro: บริษัท โกลบอลคอนเน็คขั่นส์ จำกัด บริษัท แกรนด์โพลีเมอร์ส อินเตอร์ จำกัด บริษัท เจ้าพระยา อินเตอร์เทรด จำกัด บริษัท ขนิกานต์โพลีเบอร์ล จำกัด บริษัท ตะ ล่อมสินพลาสติก จำกัด บริษัท พรีเมียร์พลาสติก จำกัด บริษัท ยูนีเวอร์แชลุใพลิเมอร์ จำกัด บริษัท สยามใพลิเมอร์ส ชัพพลาย จำกัด บริษัท สุวรรณทวีใชติ เทรดดิ้ง จำกัด บริษัท หาดใหญ่รุ่งเรจน์พลาสติก จำกัด บริษัท อินทราแมกซ์ จำกัด / บริษัท เพชรประสิทธิ์พัฒนา จำกัด บริษัท อินเตอร์โพลีเอททีลีน จำกัด บริษัท อินฟินิตี้พลาส จำกัด บริษัท เอ็มซี อินดัสเตรียล เคมีคัล จำกัด บริษัท เอฟ. วาย. ซี. จำกัด บริษัท เอพือัพใก้ จำกัด
- Owner Cementhal Chemicals Group 1 Siam Cement Road, Bangsue, Bangkok 10800 Tel. 0 2586 4184, 0 2586 4865 Fax. 0 2586 5561 • Production Coordinator Communication Section • Senior Editor Apiporn Pasawat • Editor Maywika Jarupundh • Editorial CCC Chemical Commerce Co., Ltd., CCC Polyolefins Co., Ltd., Rayong Olefins Co., Ltd., Rayong Engineering and Plant Service Co., Ltd., Thai MMA Co., Ltd., Grand Siam Composites Co., Ltd., Thai MFC Co., Ltd., Siam Mitsui PTA Co., Ltd., Thai PET Resin Co., Ltd. • EL-Lene, EL-Pro Agents ; Global Connections Co., Ltd. (GCC) 0-2763-7999, Grand Polymers Inter Co., Ltd. (GPM) 0-2744-8150-6, Chaophraya Intertrade Co., Ltd. (CPI) 0-2362-6179-82, Chanikan Polymers Co., Ltd. (CNP) 0-2328-0021-5, Talomsin Plastics Co., Ltd. (TLS) 0-2294-6300-12, Premier Plastic Co., Ltd. (PMP) 0-2639-4333, Universal Polymers Co., Ltd. (UNS) 0-2757-0838-46, Siam Polymers Supply Co., Ltd. (SMP) 0-2452-1388-96, Suwantawee chot Trading Co., Ltd. (SWT) 0-2802-5171-5 Hatyai Rungroj Plastic Co., Ltd. (HRP) 074-439-665, Intramax Co., Ltd. (ITM) / Petprasit Pattana Co., Ltd. (PPP) 0-2678-3938-40, Inter Polyethylene Co., Ltd. (IPE) 0-2898-0888-92, Infinity Plast Co., Ltd. (IFT) 0-2683-7911-5. MC Industrial Chemical Co., Ltd. (MCIC) 0-2225-0200, F.Y.C. Co., Ltd. (FYC) 0-2212-2026-7, AP UPCO Co., Ltd. (APUP) 0-2726-7492-7

# CONTENTS

สถานการณ์ราคาเม็ดพลาสติก 2 Polyolefins Market Price

เรื่องจากปก 4 Cover Story

เลาะไวคนเด่น 6 Interview



พลิตกัณฑ์ & เทคโนโลยี 12 Product & Technology

> บองเศรษากา 14 Economics

uškis & nisavnu 16 Management & Investment

Toriung 18 IT Knowledge

ท่องเที่ยว 20 Tips for Trip

วันสมาย 22 Relax



7 Tools for

**New Product Planning** 🚱 เครื่องมือสำหรับการอางแพนพลิตภัณฑ์ใหม่





หนังสือน่าอ่าน 27 Books

บาวรอบรัว 26

CCC News

กีฬา 24

# บรรจุภัณฑ์แบบอ่อนกับการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง Enhanced Flexible Packaging value by high performance resins

ปัจจุบัน Flexible packaging หรือ บรรจุภัณฑ์แบบอ่อน มี แนวโน้มเติบโตขึ้นทุกๆ ปี ประมาณ 2 - 6% ในกลุ่มประเทศพัฒนาแล้ว เช่น ออสเตรเลีย นิวซีแลนต์ ญี่ปุ่น เกาหลี และขยายตัว 10 - 15 % ในกลุ่มประเทศกำลังพัฒนา เช่น กลุ่มสมาคมประชาชาติอาเซียน จีน อินเดีย ซึ่งถือเป็นแนวโน้มที่ดีสำหรับผู้แปรรูปผลิตภัณฑ์บรรจุภัณฑ์ การเติบโตอย่างต่อเนื่องดังกล่าวเป็นผลมาจากการเปลี่ยนพฤติกรรม การบริโภคบรรจุภัณฑ์จาก rigid packaging เป็น flexible packaging ซึ่งมีประโยชน์และข้อดีหลายประการ เช่น ราคาถูก พื้นที่จัดวาง สินค้าน้อย น้ำหนักเบา สวยงามด้วยงานพิมพ์หลากสี และยังยึดอายุสินค้า (shelf life) และยังช่วยรักษาสภาพแวดล้อม

Flexible packaging is in a rising trend with an annual growth of 2 - 6 % among developed countries including Australia, New Zealand, Japan, and Korea, and an annual increase of 10 - 15 % among developing countries including Asean, China, and India. This is a positive trend for packaging converters. The surge is driven by changes in consumption from rigid packaging to flexible packaging. Among its advantages are cheap price, little space required, light weight, attractive multicolor appearance, longer shelf life, and environment protection.

#### Trends and Market dynamics in the packaging chain Polymer **Brand** Retailer Converter Consumer supplier Owner Consolidate driven by oil companies Retailers are a barrier to customer Behaviors and needs more complexity Few clear market leader Outsourcing of packing and filling. Demographic lifestyle changes. Volume driven-selling tonnes Focus on fewer-global-brands Mass customizations. through cheapest channel Focus on product innovation. More convenience Decline in customer and Higher performance of packaging Environmental conscientious marketing focus Price sensitive and brand loyalty eroding. Pressure on prices and margin. Increasing influence in the value chain. Squeezed between large suppliers and customers. Consolidation of buying power Trade blockades, high tariffs. Changing distribution channels Reduced conversion costs. Private brand sales for more profit. Improved design aspects appearance and convenience. Environmental (light weight-less packaging), ย่าผักกาดดอง

หากกล่าวถึงห่วงโช่บรรจุภัณฑ์ (Packaging Chain) จะประกอบ ไปด้วย ผู้ผลิตโพลิเมอร์ (Polymer supplier) ผู้แปรรูป (Converter) เจ้าของผลิตภัณฑ์หรือตราสินค้า (Brand owner) ผู้ขายปลีก/ส่ง (Retailer) และผู้บริโภค (Consumer) ซึ่งถือเป็นกุญแจสำคัญ ถึงแม้ แนวโน้มพฤติกรรมของผู้บริโภคซึ่งมี life style เปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว และต่อเนื่อง หรือความระมัดระวังและใส่ใจสุขภาพและสิ่งแวตล้อม แต่สุดท้ายการตัดสินใจเลือกซื้อสินค้าใดใด ก็ยังคงต้องอิงกับราคา สินค้าอยู่ดี จึงส่งผลกระทบถึงเจ้าของตราสินค้าและผู้ขายปลีก/ส่ง ต้องทำการบ้านมากขึ้นเพื่อตอบสนองให้ทันกับความต้องการที่เปลี่ยน แปลงอย่างรวดเร็วของผู้บริโภค และโยงไปถึงผู้ที่รับบทหนักที่สุดใน ห่วงใช่นี้ คือ ผู้แปรรูปบรรจุภัณฑ์นั่นเอง ทั้งแรงกตดันจากราคาวัตถุดิบ ที่เพิ่มสูงขึ้นและความต้องการของลูกค้าที่มีความหลากหลาย รวมถึง เน้นหนักในเรื่องการลดต้นทุน ดังนั้นผู้แปรรูปบรรจุภัณฑ์จำเป็นต้อง ปรับตัวเพื่อให้ทันกับการเปลี่ยนแปลง สามารถตอบสนองโจทก์จากลูกค้า และสามารถแข่งขันอยู่ในตลาดได้

การพัฒนาผลิตภัณฑ์ Flexible packaging สามารถทำได้ หลายวิธี ก่อนอื่นน่าจะทราบถึงองค์ประกอบหลักของ Flexible packaging ก่อน โดยทั่วไป Flexible packaging ประกอบด้วย แผ่นฟิล์มหลายขั้น (multilayer) ได้แก่ ขั้นพิมพ์ Printing ขั้นเชื่อม Basically, the packaging chain consists of polymer suppliers, converters, brand owners, retailers, and consumers, which is a key element. Despite rapid and continuous changes in consumer life styles together with consciousness in health and environment, the final purchasing decision still depends on product prices. Hence, brand owners and retailers have to work harder to keep pace with consumer's changing needs. The impact extends to the converters who are most affected by pressures of rising material costs and varying demands on cost reduction. This requires the converters to adapt themselves in accordance to changes, be highly responsive to customer requirements and remain competitive in the market,

There are numerous ways to improve flexible packaging, and it is important to start the process with getting to know the material's key components. Normally, flexible packaging is composed of multilayer films including print, tie, and seal layers. The seal layer, mostly made of LLDPE resins, is the thickest, accounting for 90% of the overall thickness. It serves as the main structure that allows the package to hold its

Tie และ ขั้น Seal โดยขั้น Seal จะเป็นขั้นที่มีความหนามากที่สุด คิดเป็น 90% ของความหนาโดยรวม และทำหน้าที่เป็นโครงสร้างหลัก ของตัวบรรจุภัณฑ์ ข่วยในการทรงรูป รับแรงกระแทก รวมถึงเป็นขั้น ที่ใช้ในการ Seal ซึ่งส่วนใหญ่จะเป็น LLDPE resin แนวใน้มของ Flexible packaging ในปัจจุบันจะเป็นการลดต้นทุนการผลิต และเพิ่ม ประสิทธิภาพของฟิล์ม เพื่อจุดประสงค์ในการเพิ่มผลผลิต (Production vield) ดังนั้นในภาคของผู้ผลิตฟิล์ม จึงมุ่งมาที่การลดความหนาของขั้น Seal โดยยังคงคุณสมบัติต้านความแข็งแรงไว้ ดังนั้นเม็ดพลาสติก LLDPE C8 และ LLDPE Metallocene จึงเข้ามาเพื่อตอบสนองความ ต้องการดังกล่าว

shape with high impact stance and is used for sealing. The current trend of flexible packaging moves towards production cost reduction and film performance enhancement for better production yield. Accordingly, film manufacture industry is striving to reduce thickness of seal layers while maintaining the material's strength, and this results in the development of LLDPE C8 and LLDPE Metallocene resins.

Resin	Impact strength (g)	Key performance
C4 LLDPE*1	176 (method A)	Moderate physical properties
C8 LLDPE- Dowlex*2	288 (method A)	Better physical properties and processibility
C8 LLDPE Metallocene-Elite*3	409 (method B)	Higher modulus combined with increased toughness
C8 Ultra low density-Attane* <sup>4</sup>	607 (method B)	Superior tear and abuse properties, very good optics, competitives with EVA 9-12%
C8 Plastomer-Affinity*5	830 (method B)	Very low heat seal initiation, very good overall seal properties

#### Remarks

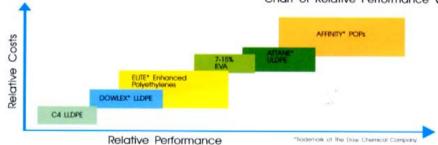
- \*Trademark of the Dow Chemical Company
- 1. C4 LLDPE MI 1 g/10min, Density 0.920 g/cm3, blown film at thickness 51um
- 2. C8 LLDPE- Dowlex 2045G MI 1 g/10min, Density 0.920 g/cm3, blown film at thickness 51um
- 3. C8 LLDPE Metallocene Elite5110G MI 0.85 g/10min, Density 0.926 g/cm3, blown film at thickness 51um
- 4. C8 Ultra low density-Attane4201G Mi 1.0, Density 0.912, blown film at thickness 51um
- 5. C8 Plastomer-AffinityPL1881 MI 1.0 g/10min, Density 0.904, blown film at thickness 51um

จากการเปรียบเทียบค่าความแข็งแรง เม็ดพลาสติก C8 LLDPE Metallocene มีค่าความแข็งแรงมากกว่า 5 เท่าเมื่อเทียบกับ C4 LLDPE โดยสามารถนำมาใช้แทนที่หรือผสมบางส่วนเพื่อลดความหนา และ เพิ่มความแข็งแรงของฟิล์ม นอกจากนี้ฟิล์มที่ได้ยังมีความใสมากขึ้น และสามารถ Seal ได้ง่าย รวดเร็ว และมีรอย Seal ที่แข็งแรงขึ้น สามารถเพิ่มความเร็วในการบรรจุได้ ส่งผลให้ผลผลิตโดยรวมเพิ่มขึ้น เป็นที่มาของการลดต้นทุนการผลิตบรรจุภัณฑ์ด้วยเม็ดพลาสติก คุณภาพสูง ซึ่งถึงแม้จะมีราคาเม็ดพลาสติกต่อหน่วยจะแพงกว่า แต่ ส่งผลให้ต้นทุนรวมของบรรจุภัณฑ์ลดลง

แผนภาพแสดง Relative Performance และ Relative Costs

In terms of impact strength, C8 LLDPE Metallocene is five times as strong as C4 LLDPE and can be used as a substitute or a mixture to reduce thickness and enhance film strength. In addition, the resulting films are more transparent and easy to seal with stronger seal joints. This leads to faster packaging process, total yield improvement, and decreasing production cost of high-quality plastic packages. The overall package cost is thus decreased despite the higher unit price of plastic resins.

Chart of Relative Performance vs. Relative costs



สนใจผลิตภัณฑ์ สอบถามได้ที่ แผนก Specialty-film ฝ้ายขายในประเทศ บริษัท ซีซีซี ค้าเคมีภัณฑ์ จำกัด โทร 02-5865990 หรือ 02-5864824

ตัวแทนจำหน่ายผลิตภัณฑ์ Polyethylene จาก บริษัท Dow Chemical และ Siam Polyethylene ( )

For more information, please contact Specialty-film, Domestic Sales Department, CCC Chemical Commerce Co., Ltd. Tel. 02-5865990 or 02-5864824

A Polyethylene Distributor of Dow Chemical and Slam Polyethylene

# มุ่งสู่เป้าหมายในความสำเร็จ Leading the Way to Success

คุณสมชาย คูลีเมฆิน

กรรมการผู้จัดการใหญ่

บริษัท โทลบอล คอนเน็คชั่นส์ จำกัด (มหาชน)

Mr. Somchai Kuleemekin

**Managing Director** 





ผู้บริหารที่ได้ชื่อว่าเป็นผู้บริหารยุคใหม่ที่ก้าวทันโลกอย่างแท้จริง ปัจจุบันคงต้องวัดกันที่ความมีวิสัยทัศน์ มองการณ์ไกล และกล้า ตัดสินใจในสถานการณ์ที่เปลี่ยนแปลงไปอยู่เสมอ ขณะเดียวกัน ก็ต้องเปิดใจกว้างที่จะยอมรับองค์ความรู้ใหม่ ๆ และรู้จักสร้างบุคลากร ที่มีคุณภาพขึ้นมาอย่างต่อเนื่อง

จากองค์ประกอบต่างๆ ของผู้บริหารยุคใหม่เหล่านี้ คงจะ เป็นข้อพิสูจน์ที่ขัดเจนว่า เพราะเหตุใด คุณสมชาย คุลีเมนิน กรรมการ ผู้จัดการใหญ่ บริษัท โกลบอล คอนเน็คชั่นส์ จำกัด (มหาชน) จึง นับเป็นหนึ่งในผู้บริหารยุคใหม่ที่มีความโดดเด่นในด้านการประสบ ความสำเร็จในการทำธุรกิจ เพราะจากประสบการณ์ในระยะเวลา เพียง 11 ปี ทำให้วันนี้บริษัท โกลบอล คอนเน็คชั่นส์ จำกัด (มหาชน) เติบโตอย่างรวดเร็ว และได้เป็นตัวแทนจำหน่ายวัตถุดิบที่ เกี่ยวเนื่องกับพลาสติกและปีโตรเคมีให้กับบริษัทชั้นนำทั้งในและ ต่างประเทศถึง 24 บริษัท รวมถึงบริษัท ซีซีซี ค้าเคมีภัณฑ์ จำกัด (CCCC) ในเครือเคมีภัณฑ์ชีเมนต์ไทย ประกอบกับความสำเร็จที่ น่าภาคภูมิใจ ในการนำบริษัทฯ จดทะเบียนเข้าตลาดหลักทรัพย์ เพื่อแปรสภาพเป็นบริษัทมหาชนเมื่อเดือนเมษายน 2548 ที่ผ่านมา

รอบรั้วพลาสติกฉบับนี้ เราจะมาเจาะใจคุณสมขายถึงเคล็ดลับ ในการบริหารธุรกิจให้ประสบความสำเร็จกัน To keep up with global changes, modern executives need to have vision, far sight, courage to make decisions in changing situations, an open mind to accept new knowledge and ability to consistently develop quality human resources.

As someone who possesses all these qualities, it is no surprise why Mr. Somchai Kuleemekin, Managing Director, Global Connections Public Company Limited, is one of the modern executives who is highly successful in business. Within only 11 years, his company has been growing very rapidly and is now a distributor of plastic and petrochemical raw materials for 24 leading local and foreign companies, including CCC Chemical Commerce Co., Ltd. (CCCC), a subsidiary of Cementhai Chemicals Group. Another proud success of Global Connections is its conversion into a public company in April 2005.

This issue will reveal the secret of his success.

คุณสมชาย: เราวางเป้าหมายไว้ว่า จะเป็นตัวแทนจำหน่ายที่ให้ บริการลูกค้าได้ครบวงจร (Total Solutions Provider) ที่ดีที่สุด เรา จะไม่เป็นแค่ตัวแทนจัดจำหน่ายที่ขายวัตถุดิบอย่างเดียว แต่ต้อง เป็นศูนย์รวมความรู้และเทคโนโลยีล่าสุดจากผู้ผลิตขั้นนำของโลก สามารถให้คำปรึกษาทางวิชาการที่เป็นประโยชน์แก่ลูกค้าได้ รวมทั้ง ต่อยอดไปถึงการพัฒนาตลาดให้ลูกค้าและชัพพลายเออร์ของเราต้วย

คำว่า Total Solutions Provider ถ้าพูดโดยรวมอาจจะกว้าง แต่ สำหรับเรานั้นขัดเจนว่า ลูกค้าจะได้จากเรามากกว่าการติดต่อกับผู้ค้า เม็ดพลาสติกทั่ว ๆ ไป เพราะจะเหมือนได้ติดต่อกับผู้ผลิตด้วย เพราะ เราได้เป็นศูนย์รวมของการติดต่อกับผู้ผลิตหลายราย จึงสะดวกกับลูกค้า และเราก็สามารถให้คำปรึกษาในด้านต่างๆ ได้เป็นอย่างดี

#### การวางเป้าหมายที่จะเป็น Total Solutions Provider บริษัทต้องมีการเตรียมพร้อมและพัฒนาด้านต่างๆ อย่างไรบ้าง

คุณสมชาย : ในเรื่องบุคลากรนั้น สิ่งที่เราต้องเตรียมคือ วางคนให้เหมาะสมกับงาน และต้องสร้างคนให้เสมือนหนึ่งเป็น ทรัพยากรของผู้ผลิต อย่างพนักงานฝ่ายขาย เรารับที่จบปริญญาตรี ทั้งหมด เน้นที่มีความรู้หรือประสบการณ์ด้านโพลิเมอร์กับเคมิคัลส์ ส่วนอีกประมาณ 20% เน้นด้าน Marketing เพื่อมาต่อยอดในการ Training ส่วนงานด้านวิเคราะห์ เราจะรับระดับปริญญาโทเป็นหลัก ซึ่งจุดนี้ถือว่าสำคัญ เพราะงานบริการเทคนิคนั้นต้องเป็นคนที่มีความรู้ ความขำนาญเฉพาะด้านจริงๆ

ในด้านข้อมูลข่าวสารและเทคในโลยี เรามีการส่งต่อข้อมูลต่าง ๆ ให้กับลูกค้าอย่างสม่ำเสมอ อย่างถ้ามีสินค้าใหม่ หรือมีนวัตกรรมจาก ผู้ผลิตทั้งในประเทศและต่างประเทศ โดยเราจะ Update ข้อมูลในเว็บไซด์ ของเราอยู่เสมอ ลูกค้าสามารถเข้ามาดูได้ตลอดเวลา นอกจากนี้ เรายังนำระบบไอทีมาใช้ในการสร้างฐานข้อมูล การแลกเปลี่ยนข้อมูล หรือการส่งผ่านข้อมูลที่มีประโยชน์ให้เจ้าหน้าที่ฝ่ายต่าง ๆ ของเรา รับทราบ เพื่อจะได้มีความรู้และนำไปสื่อสารกับลูกค้าได้ หรือข่วย ในการพัฒนาลูกค้าข้ามสายงาน

#### มองเห็นภาพการเติบโตของธุรกิจนี้ในอนาคตอย่างใร

คุณสมชาย : บริษัทผู้ผลิตผลิตภัณฑ์พลาสติกปัจจุบันมี อยู่ 3,500 - 4,000 ราย เรามองว่าภายใน 5 ปีน่าจะเหลือเพียง 2,000 - 2,500 ราย จากปัจจัยต่างๆ คือ หนึ่ง สภาพคล่อง เพราะ ไม่มีแหล่งเงินทุน สอง ปลายทางหรือช่องทางการจัดจำหน่ายของ ผู้ผลิตผลิตภัณฑ์พลาสติกหดตัวลตลง อย่างในต่างจังหวัดเดิมใช้ ยี่ปั๊ว หรือร้านใชว์ห่วย แต่ปัจจุบันพวกโมเดิร์นเทรดอย่าง แมคโคร โลตัส



#### The Company's Business Objectives

Mr. Somchai: We plan to be the best total solutions provider. We will not just distribute and sell raw materials, but also act as the center of knowledge and latest technology from the world's leading manufacturers. We will also provide our customers with useful technical advice and develop markets for our customers and suppliers.

The words "total solutions provider" may sound broad, but for us it is clear that customers will get more from us than other vendors of plastic raw materials. Doing business with us is like dealing with manufacturers at the same time. Since we have contact with many manufacturers, it is convenient for customers to buy through us. Moreover, we can provide good advice on many different areas.

#### In order to become a total solutions provider, how does the company prepare and develop itself in various aspects?

Mr. Somchai: In terms of human resources, we prepare ourselves by putting the right person on the right job and developing people as a production resource. Take sales representatives for an example. We hire only bachelor degree. Most of them have background in polymer and chemicals while marketing graduates and specialists take 20% in our sales department. The latter group will be further trained to be able to share their marketing proficiency with others. As for analytical posts, we mainly employ master's degree holders. This area of work is very important as technical services require specialized experts.

In terms of information and technology, we normally keep our customers informed of new products and innovations บิ๊กซี เข้าไปตีตลาดผู้ค้าเดิม ทำให้ร้านค้าปลีกรายย่อยเหลือน้อยลง หรือต้องปิดตัวไป สาม ตลาดแรงงานในบ้านเราค่อนข้างขาดแคลน ดังนั้นองค์กรเล็กๆ จะจ้างคนที่มีคุณภาพไม่ได้ ตรงจุดนี้จริงๆ แล้วมี ทั้งข้อดีและข้อเสีย คือ ส่วนแบ่งทางการตลาดก็จะโตขึ้นซึ่งตลาดรวม จะเติบโตโดยประมาณ 1.5 - 2 เท่าของ GDP แต่เมื่อมีการเปิดเสรี ทางการค้าแล้ว สินค้าจากจีน อินเดีย และอาเซียน ก็จะเข้ามามากขึ้น ดังนั้น ผู้ประกอบการจะต้องปรับตัวอย่างมาก

ดังนั้น วิธีการทำตลาดของเรา จึงเลือกคู่ค้าในลักษณะ Long Term ทำธุรกิจแบบเป็นพันธมิตรกัน สิ่งที่เราทุ่มเทคือ ข้อมูลข่าวสารที่ต้อง ข่วยกันบริการลูกค้า ตลอดจนข้อมูลต้านสถาบันการเงินหรือแหล่ง เงินทุนให้ลูกค้า

## ปัจจุบันมีทารพูดถึงนวัตทรรมในทารท่าธุรทิจ คุณสมชาย มีมุมมองต่อเรื่องนี้อย่างไร

คุณสมชาช: งานของเราจะปรับไปตามเทคโนโลยีที่เกิดขึ้น โดย พยายามเปลี่ยนให้ทันสมัยอยู่เสมอ ด้วยการส่งพนักงานเข้าอบรม ทั้งของที่เราจัดเอง และภายนอก รวมทั้งผู้บริหารก็เช่นกัน เพื่อที่ จะตามนวัตกรรมที่เกิดขึ้นให้ทัน ไม่เพียงเท่านี้ บริษัทฯ ยังร่วมกับ สถาบันนวัตกรรมแห่งชาติ ในการพัฒนายางธรรมชาติกับพลาสติก ว่าสามารถไปด้วยกันได้หรือไม่ นี่คือสิ่งที่บอกว่าเราพยายามหาอะไร ใหม่ๆ เข้ามาอยู่เสมอ หรือถ้าพูดถึงในแง่ตัวแทนจำหน่าย เราก็มีสินค้า หลากหลายกว่ารายอื่น และมีสินค้าใหม่ๆ เป็นทางเลือกให้ลูกค้า อยู่เสมอ

#### อยาททราบถึงแนวคิดในทารบริหารจัดการธุรทิจ

คุณสมชาช : ทั้งซัพพลายเออร์ ลูกค้า พนักงาน สถาบันการ เงิน รวมทั้งสังคม เรามองทุกฝ่ายเป็นพันธมิตรกัน เพื่อสร้างธุรกิจที่มั่นคง ในระยะยาว และเป็นธุรกิจที่มีความไว้วางใจกัน มีผลประโยชน์ และการพัฒนาร่วมกัน

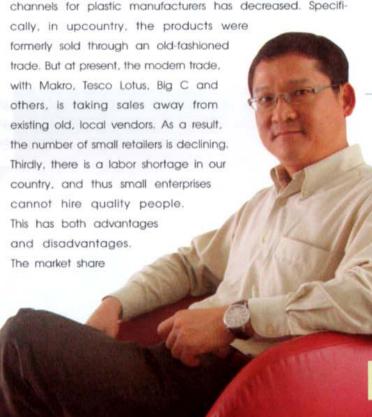
การน่าบริษัทเข้าตลาดหลักทรัพย์เป็นสิ่งที่สะท้อนว่า บริษัทมีการเติบโตอย่างซัตเจน ท่าอย่างใร จึงสามารถประสบความสำเร็จใต้ ขนาดนี้

คุณสมชาย: การดำเนินธุรกิจของ
เราแบ่งเป็น 3 ช่วง ช่วงละ 5 ปี ในช่วง 5 ปีแรก
เริ่มจากการดำเนินธุรกิจให้บริษัทอยู่รอดได้ แล้วจึง
ค่อยๆ สร้างความเจริญเติบโต เมื่อเข้าช่วงที่ 2
หลังจากที่บริษัทมีความมั่นคงชัดเจนก็มาดูว่ามี
ฐานการเงินแข็งแกร่งหรือไม่ เพราะบริษัท

developed by local and international manufacturers. We regularly update data in our website which customers can access at any time. We also use an IT system in creating database, exchanging information, and transmitting useful information to our people in different departments so that they will have knowledge to share with customers or can help in the development of customers from different lines of work.

# How do you view the future growth of this business?

Mr. Somchai: At the moment, there are around 3,500 - 4,000 plastic product manufacturers. However, we think within five years, only 2,000 - 2,500 will remain in business, due to several factors. Firstly, it is liquidity as some may lack source of fund. Secondly, the number of destinations or distribution channels for plastic manufacturers has decreased. Specifically, in apparatus, the products were



เราเติบโตมาระดับหนึ่งแล้วก็ต้องก้าวไปถึงจุดของการขยายธุรกิจ และในช่วงที่ 3 ต้องคิดว่าทำอย่างไรให้ส่วนที่เติบโตขึ้นมาคงอยู่ถาวร และส่วนที่จะขยายต่อไปนั้นเติบโตในอัตราที่เหมาะสม เราจึงมีการ จัดผังองค์กรใหม่ และวางกำลังคนให้เหมาะสม

#### หลังจากที่เข้าตลาดหลักทรัพย์แล้ว มองสิ่งที่จะตามมา ในอนาคตเป็นอย่างไร

คุณสมชาย : ประโยชน์ที่เราเห็นได้ชัดเจน เกิดจากการ เตรียมพร้อมก่อนเข้าตลาดหลักทรัพย์ของเราคือ เรามีการจ้าง บริษัทผู้ตรวจสอบบัญชีขั้นนำในระดับต้นๆ ของโลกมาทำการ ตรวจสอบระบบบัญชีของบริษัทให้มีความถูกต้อง โปร่งใส น่าเชื่อถือ ได้มาตรฐานสากล และมีคณะกรรมการจากบุคคล ภายนอกมาเป็นกรรมการ ซึ่งประกอบด้วยผู้ทรงคุณวุฒิทั้งทางด้าน การเงิน บัญชี และอุตสาหกรรม

นอกจากนี้ เราได้มีการสร้างระบบตรวจสอบภายในองค์กร ซึ่งเราคิดว่าจะเป็นระบบที่สร้างความยั่งยืนถาวรให้กับเรา ทั้งใน will grow while the overall market expands at around 1.5 - 2 times of GDP growth. However, the free trade will result in a higher import of products from China, India, and the ASEAN, and, therefore, businesses have to adjust considerably.

So, for our marketing strategy, we choose business partners who can work with us as a long-term alliance. We also put huge weight on our information service, including information on financial institutions and source of funds.

# Currently the idea of business innovation becomes more prevalent. What is your point of view on this?

Mr. Somchai: Our work will be adjusted according to emerging technology. We try to keep up with new innovations by providing our employees and management with in-house and external training. Moreover, the company in cooperation with the National Innovation Center is researching on the possibility of combining natural rubber with plastics. This demonstrates that we continuously develop and introduce new things. As a distributor, we have a wider array of products than other competitors and regularly introduce new products to customers.

# Could you tell us about your idea on business management?





ด้านคุณภาพ และการลดปัจจัยเสี่ยง อีกสิ่งหนึ่งที่เห็นขัดเจนคือ สถาบันการเงินให้ความเขื่อถือบริษัทเรามากขึ้น รวมทั้งขัพพลายเออร์ และลูกค้าก็มีความมั่นใจในบริษัทเรามากยิ่งขึ้นเช่นกัน

## ความรู้สึกที่ใต้ต่าเนินธุรกิจกับเครือเคมีภัณฑ์ซิเมนต์ไทย

คุณสมชาย : กับชัพพลายเออร์ทุกรายของเรา เราเน้น การทำธุรกิจแบบเป็นพันธมิตร มีความเชื่อถือกัน ไม่เอาเปรียบกัน และร่วมมือ สนับสนุนกันแบบระยะยาว สำหรับทาง ซีซีซี ค้าเคมีภัณฑ์ กับเรานั้น ความสัมพันธ์ค่อนข้างจะแนบแน่น เรียกว่าเป็นชัพพลาย เออร์ในประเทศรายใหญ่ที่สุดของเราตอนนี้ แม้การทำงานร่วมกัน บางครั้งจะมีอุปสรรคปัญหาบ้าง แต่อาศัยการพูดคุยกันให้มากขึ้น จึงสามารถทำงานร่วมกันได้อย่างสมายใจ

## อยากให้ฟากอะไรถึงผู้ที่อยู่ในแวตวงธุรกิจเตียวกัน

คุณสมชาช : อย่างแรกเลย ผมอยากให้มองเรื่องของ องค์ความรู้พื้นฐานสำหรับธุรกิจ (Knowledge Base Economy) และเรื่องของโลกาภิวัฒน์ (Globolization) สองสิ่งนี้เป็นหัวใจสำคัญ ถ้าผู้บริหารมีความรู้ ความสามารถ ทันเหตุการณ์ และมีบุคลากรที่ดี พร้อมทั้งการสร้างพันธมิตรทางธุรกิจระยะยาวกับทั้งลูกค้าชัพพลาย เออร์อย่างแนบแน่น ก็จะเป็นแรงผลักดันไปสู่ความสำเร็จได้

# Listing on the SET clearly reflects the company's growth. What have you done to be so successful like this?

Mr. Somchai: Our business operation can be divided into three phases, five years for each phase. During the first five years, we started from maintaining the business and then gradually building growth. During the second phase after the company was stable, we explored whether the business had a strong financial base since our company had grown to a certain level and we had to step into business expansion. In this third phase, we have to figure out how to sustain the growth of existing units and developing new units in order to maintain a good growth rate. Therefore, we have to reorganize and redeploy the workforce.

# After being listed, how do you see the future outcome?

Mr. Somchai: An obvious benefit from our listing preparation is our employment of a world - class auditing company to ensure that our accounting system is accurate, transparent, credible, and meets international standards. Our third-party committee consists of well-qualified financial, accounting and industrial professionals.

Moreover, we have established an internal auditing system, which we believe will bring stability to our business, both in terms of quality and a decrease in risk factors. Also, financial institutions as well as suppliers and customers have placed more confidence in our company.

# How do you feel about doing business with Cementhai Chemicals Group?

Mr. Somchai: Our business with all suppliers is more like an alliance, placing trust in each other, not taking advantage of each other, cooperating and supporting each other in the long term. We have a quite strong relationship with CCC Chemical Commerce, which is our largest supplier at the moment. Sometimes we have obstacles or problems in our coordination but we try to sort it out by talking with each other more to work together more happily.

# Would you like to say anything to people in the same industry?

Mr. Somchai: I would suggest them to pay attention to the knowledge-based economy and globalization. To be successful, the management team must be knowledgeable, on the alert and equipped with a good, competent staff. At the same time, they should establish solid, long-term business relationships with customers and suppliers.

# นวัตกรรมาาทปีโตรเคมี

# Innovative Products from Petrochemicals



ปัจจุบันมีนวัตกรรมที่สามารถสร้างสรรค์ได้จากปีโตรเคมี มากมาย รอบรั้วพลาสติกฉบับนี้จะขอรวบรวมนวัตกรรมที่น่าสนใจ มานำเสนอให้อ่านกัน

ไม้เทียม ผลิตจากพลาสติกพีวีซี เราเรียกไม้ชนิดนี้ว่า "ไม้พีวีซี" หรือ "Rigid PVC Foam" ไม้เทียมทวีบทบาทมากขึ้นในอุตสาหกรรม ก่อสร้าง เพราะมีความหนาและน้ำหนักใกล้เคียงกับไม้ที่นำมาใช้งาน ทั่วไป แต่มีจุดเด่นที่เหนือกว่าไม้ธรรมชาติคือ มีอายุการใช้งานนานเพราะ ไม่ดูดซึมน้ำ จึงไม่ผุกร่อนเหมือนไม้ หรือเป็นสนิมเหมือนเหล็ก ทนต่อ กรด ด่าง สารเคมี ปลวก และแมลงทุกชนิด อีกทั้งยังเป็นฉนวน กันความร้อน และกันเสียงได้ดี ที่สำคัญคือไม่เป็นเชื้อเพลิงติดไฟ การ เตรียมและประกอบสามารถทำได้ง่ายด้วยเครื่องมือข่างทั่ว ๆ ไป โดย ไม่ต้องอาศัยเครื่องมือพิเศษ ปัจจุบันมีการนำไม้เทียมไปใช้งานรูปแบบ ต่าง ๆ อาทิ แผ่นป้ายโฆษณา บานประตู กรอบหน้าต่าง ผนังบ้าน รัว บัวเชิงผนัง เฟอร์นิเจอร์บ้าน

รองเท้าวิ่ง ปิโตรเคมียอดนิยม 2 ขนิดที่ใช้ทำเป็นพื้นขั้นกลาง ของรองเท้าวิ่ง ในปัจจุบัน คืออีวีเอโฟม และโพลิยูรีเทนโฟม เนื่องจาก น้ำหนักเบา คงตัวได้ดี ทนทานต่อแรงกระแทก วัสดุทั้ง 2 ชนิด ดังกล่าวมีความแตกต่างคือ อีวีเอโฟมมีราคาถูก น้ำหนักเบา แต่ยุบตัว จากการรับแรงอัดได้ง่ายกว่ายูรีเทนโฟม ในขณะที่ยูรีเทนโฟมมีความ หนาแน่นมากกว่า ทำให้ยุบตัวจากแรงอัดข้ากว่า และมีราคาสูงกว่า

ชีเมนต์กระดูก (Organic cement) คือซีเมนต์ที่ใช้ในทาง การแพทย์และทันตกรรม ข่วยเพิ่มความแข็งแกร่งแก่กระดูกและฟัน โดยใช้ในการผ่าตัดเปลี่ยนข้อเทียม หรือเติมเต็มโพรงกระดูก รวมทั้ง ทำหน้าที่ยึดข้อเทียมให้อยู่ในโพรงกระดูกได้ตรงตามตำแหน่งที่ต้องการ วัสดุที่ใช้ทำซีเมนต์กระดูกคือโพลิเมทิลเมธาคริเลต หรือที่เรียกว่า PMMA หรือบางคนอาจรู้จักในชื่อ เพ็กซิกลาส ซึ่งใช้ทำฝาครอบไฟท้ายรถยนต์ และกระจกเทียม

แม่เหล็กพลาสติก ทำจากโพลิเมอร์ชนิดใหม่ 2 ชนิดคือ พีเอ เอ็นไอ (PANi, emeraldine base polyaniline) และ ทีซีเอ็นคิว (ICNQ, In these days, there are many innovative products made from petrochemicals. Here are some examples.

Artificial wood, also known as "PVC wood" or "rigid PVC foam," has played a more important role in construction industry. With similar thickness and weight to natural wood, it has a strong advantage in terms of long life and durability. Not absorbing water, it does not corrode unlike wood and not stain unlike iron. It is also resistant to acid, alkaline, chemicals, termites, and all kinds of insects, and can be used as heat and sound insulation. Moreover, it is flame retardant and easy to be installed, using general tools. It is now utilized for various purposes e.g. advertising boards, doors, window frames, walls, fences, friezes, and home furniture.

The midsole of **running shoes** is typically made of EVA foam or polyeurethane foam due to their light weight, stability, and high impact resistance. However, EVA foam is cheaper, light, but less resistant to impact forces than polyurethane foam which is more dense and durable, but more expensive.

Organic cement or acrylic cement is used for medical and dentistry purposes to strengthen bones and teeth. Common applications include orthopaedic surgery to replace bone, to fill the bone cavity, or to fix prosthetic components in

tetracyanoquinodimethane) โดยพีเอเอ็นไอมีคุณสมบัติเป็น ตัวนำไฟฟ้าคล้ายโลหะ ส่วนที่ซีเอ็นคิวมีแนวโน้มที่จะเกิดอนุภาคที่มี ประจุหรือ อนุมูลอิสระ (free radical) โดยมีการเลียนแบบกลไก ที่ทำให้เกิดคุณสมบัติความเป็นแม่เหล็กของแม่เหล็กทั่วไป ซึ่งมีการ หมุนของอิเล็กตรอนไปในทิศทางเดียวกัน มาทำให้เกิดการจัดเรียง อนุมูลอิสระในโพลิเมอร์ ทั้งนี้อาจนำแม่เหล็กพลาสติกมาใช้ใน ผลิตภัณฑ์ทั่วไป และเป็นไปได้ว่าในอนาคต จะนำไปเคลือบแผ่น ฮาร์ดติสก์คอมพิวเตอร์ ผลักดันให้โลกไอทีก้าวไปสู่ยุคใหม่ของดิสก์ ความจุสูง นอกจากนี้ยังสามารถนำมาประยุกต์ใช้ในวงการแพทย์

นี่คือผลิตภัณฑ์ที่เกิดจากสุดยอดแห่งการสร้างสรรค์จาก ปิโตรเคมี และตราบใดที่มนุษย์ยังไม่หยุดนิ่งที่จะพัฒนา เราก็จะได้ เห็นนวัตกรรมล้ำสมัย มากประโยชน์และตอบสนองความต้องการ ของมนุษย์ยุคใหม่มากขึ้นเช่นกัน

เนื่องจากแม่เหล็กชนิดนี้ทำจากสารอินทรีย์ ทำให้ร่างกายยอมรับได้ง่าย

หรือเกิดการต่อต้านน้อยกว่าแม่เหล็กที่เป็นโลหะ

place. The material employed is polymethylmethacrylate or PMMA, also known as Pexy glass. It is also exploited in the manufacture of auto tail lights and artificial glass.

Plastic magnet can be made from two new kinds of polymer: PANi (emeraldine base polyaniline), a metal-like electrical conductor, and TCNQ (tetracyanoquinodimethane), anion radical salts. In conventional magnets, electron spins in the same direction, creating a magnetic field effect. The mechanism is imitated through arrangement of free radicals in polymer. The plastic magnet can be used in many common products. Future uses of the plastic could include coatings for computer hard disks, leading to a new era of high capacity hard disks. This material can also be utilized in medical industry. Made from organic substance, the body is less resistant to it, compared to metal magnet.

With continuous development, it is very likely we will see many more innovations in the years to come.  $\Box$ 



กับwans:nuต่อเศรษฐกิจไทย

Thai-China Trade Relations and the Implications on the Thai Economy

หลังจากไทยและจีนได้ฉลองความสัมพันธ์ทางการทูต ครบ 30 ปีในปี 2548 ก็เป็นที่จับตามองว่า จะเป็นจุดเริ่มต้นใหม่ ด้านเศรษฐกิจ การค้า การลงทุน และการท่องเที่ยวที่สดใสขึ้นของ ไทย โดยคาดหมายว่า จีนจะมีการลงทุนในไทยเพิ่มขึ้น เนื่องจาก มีการลงนามร่วมกันในยุทธศาสตร์พันธมิตรทางเศรษฐกิจจีน-ไทย (Roadmap for Sino-Thai Strategic Economic Partnership) ใน 4 ด้านคือ การค้า การลงทุน ท่องเที่ยว และเศรษฐกิจอื่นๆ

รัฐบาลไทยตั้งความหวังว่า มูลค่าการค้าระหว่างไทย-จีนใน ระยะ 5 ปีต่อจากนี้ไปจะเพิ่มขึ้นเป็น 3 เท่า หรือ 45,000 ล้าน ตอลลาร์สหรัฐ หรือประมาณ 1.8 ล้านล้านบาท จาก 15,000 ล้านดอลลาร์สหรัฐ หรือประมาณ 600,000 ล้านบาทในปัจจุบัน ด้วยการส่งเสริมให้นักลงทุนจีนเข้ามาลงทุนในไทย และดึงนัก ท่องเที่ยวจีนเข้ามาเที่ยวในไทยเพิ่มขึ้น ซึ่งการลงทุนโดยตรงของ จีนในไทยข่วง 5 ปีที่ผ่านมามีมูลค่าเพียง 2,700 ล้านตอลลาร์ และจำกัดอยู่เพียงอุตสาหกรรมไม่กี่กลุ่ม เช่น สิ่งทอ เป็นตัน ไทย จึงพิจารณาการให้สิทธิประโยชน์ทางภาษีและการลงทุนเพื่อจูงใจ นักลงทุนจากจีน และคาดหวังการลงทุนของจีนในอนาคตจะขยาย จากโครงการละ 200 ล้านตอลลาร์สหรัฐหรือประมาณ 8,000 ล้านบาท โดยเป็นโครงการใหญ่ทั้งในกลุ่มอุตสาหกรรมยานยนต์ ปีโตรเคมี อิเล็กทรอนิกุส์ พลังงาน เกษตรแปรรูป และอื่นๆ

ส่วนจีนก็มองว่า<mark>เป็นโอกาส</mark>ที่จะได้สานต่อนโยบายต่างประเทศ
และเปิดตลาดการค้า เพราะเป้า**หมายของ**จีนไม่ใช่แค่เพียงการเปิด
ตลาดใหม่เพื่อขยายการส่งออก **หรือผล**ักดันแบรนด์สินค้าจีนให้
เป็นแบรนด์ระดับโลก แต่ยังมองไปถึงการหาแหล่งนำเข้าสินค้าและ
วัตถุดิบเพื่อนำมารองรับการขยายตัวของเศรษฐกิจจีนในระยะยาว
โดยเฉพาะแหล่งพลังงาน ตังนั้นจึงเห็นได้ว่าหลายปีที่ผ่านมา จีน

On the occasion of the 30th anniversary of Sino-Thai diplomatic relationships this year, Thailand and China have agreed to strengthen their long-standing relations and promote more bilateral economic cooperation. As part of this, both countries have signed the Strategic Economic Partnership Agreement to boost mutual cooperation in various areas, including trade, investment, tourism, and other economic matters. It is expected that this will help draw in more Chinese investment to Thailand.

The Thai government projects that with the promotion of investment and tourism, the Thai-China trade value in the next five years will triple, rising to USD 45 billion (approximately Baht 1.8 trillion) from currently USD 15 billion (around Baht 600 billion). As China's direct investments in Thailand during the past 5 years posted only USD 2.7 billion and were limited to just some industries like textiles, Thailand plans to encourage more Chinese fund inflow through tax incentives and investment privileges. The country expects that Chinese investments in the future will soar from USD 200 million or around Baht 8 billion per project, focused on major industries including automobiles, petrochemicals, electronics, energy, agro-processing, etc.

From China's angle, this is a great opportunity to continue its friendly foreign policy and open up new markets. China is not only looking for a new market for export or developing world-class brands, but also trying to find a source for imported products and raw materials, especially for those related to energy, to facilitate its long-term economic expansion. Therefore, during the past several years, China's leaders and senior management have continuously visited foreign countries in order to pave the way for trade and investment expansion to other countries with the Chinese government's full support.

15

ได้ดำเนินยุทธศาสตร์ด้วยการให้ผู้นำและผู้บริหารระดับสูง เดินสายเยือนต่างประเทศ เพื่อปูทางเปิดประตูการค้า และขยาย การลงทุนของจีนออกไปยังต่างประเทศมากขึ้น ซึ่งรัฐบาลจีน ให้การสนับสนุนอย่างเต็มที่

นอกจากนี้ จีนยังมีปัญหาเกินคุลการค้ากับหลายประเทศ ทั่วโลก ทำให้จีนถูกเอ็มบาโก้ (การกิดกันทางการค้า) โดยห้ามส่ง สินค้าและไม่สามารถขายสินค้าให้ประเทศเหล่านั้นได้ จีนจึงต้อง หันมาขยายการลงทุนออกไปต่างประเทศ เพื่อเพิ่มสินทรัพย์ในต่าง แคน และยังช่วยให้เกิดเศรษฐกิจแบบ 2 ขา คือทั้งส่งออกและ นำเข้า และจีนเองยังต้องการส่งเสริมความเข้มแข็งของการวิจัยและ พัฒนาเพื่อแข่งขันกับทั่วโลกด้วย

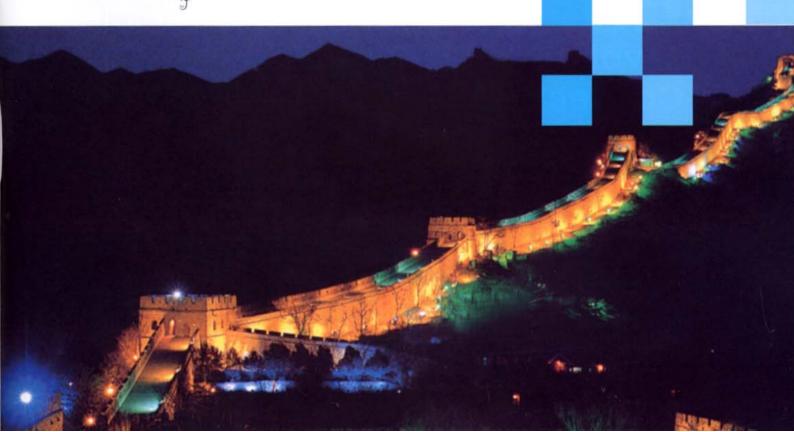
สำหรับไทย รัฐบาลเรามีนโยบายทำระบบการค้าแบบ บาร์เตอร์เทรด หรือการค้าแบบแลกเปลี่ยนกับทางการจีน โดย โครงการใหม่ที่ทำบาร์เตอร์เทรดคือ โครงการนำเข้าถังกำชเอ็นจีวี จากจีนของกระทรวงพลังงาน แลกเปลี่ยนกับสินค้าเกษตร นอกจากนี้ มีธุรกิจจีนหลายแห่งสนใจร่วมทุนกับฝ่ายไทยแล้ว แต่เราก็ต้องดูว่า ไทยมีธุรกิจอะไรที่เข้าตาจีนบ้าง เพราะการลงทุนของจีนที่ผ่านมา นั้นมุ่งไปที่อุตสาหกรรมต้นน้ำ เช่น พลังงาน ก๊าชธรรมชาติ เหล็ก และอุตสาหกรรมอุปโภคพื้นฐานที่ใช้ทองแดง นิเกิล อะลูมิเนียม เป็นวัตถุดิบ ซึ่งอุตสาหกรรมต้นน้ำเหล่านี้ไทยยังไม่มี

ในอีก 20 ปีข้างหน้าเชื่อกันว่า จีนจะกลายเป็นผู้ส่งออก สินค้า และนักลงทุนในต่างประเทศรายใหญ่ของโลก แซงหน้า สหรัฐอเมริกา แต่หากรัฐบาลไทยจะดึงการลงทุนจากจีนเข้ามา โดยไม่พิจารณาความเป็นจริง หรือผลประโยชน์ที่ไทยจะได้รับจริง ๆ ไทยก็อาจจะเสียเปรียบ และกลายเป็นว่าสินค้าจีนจะปักธงยึด ตลาดไทยอย่างแน่นอน 🕥

Due to its trade surplus, many countries have imposed an embargo (a government prohibition againt the shipment of certain products to a particular country for economic or political reasons) against China, denying access to Chinese products. Therefore, China has to expand its investments to other countries to increase its assets internationally and create bilateral economy, in both exports and imports. The country also would like to enhance its capabilities in research and development and improve its global competitiveness.

Barter trade deals between the two governments will also be promoted with the exchange of Thai agricultural products for Chinese NGV gas tanks, initiated by the Ministry of Energy. So far, many Chinese businesses have shown a keen interest in establishing joint ventures with Thai partners. However, we have to consider which businesses can appeal to China since its past investments are mainly concentrated on upstream industries which are not available in Thailand at the moment, such as energy, natural gas, steel, and commodities that are based on copper, nickle, aluminum materials.

Within the next 20 years, it is believed that China will become the world's largest exporter and foreign investor, overtaking the U.S. However, if the Thai government aims to attract investment from China without taking into account the benefits Thailand will really get, we may be disadvantaged and Chinese products will gain a stronghold in the Thai market.



Chstomer Experience Wanage

CEM ประสบการณ์บัติกลุกค้า A Revolutionary Approach to Connecting with Your Customers



# Cystomer Experience Management

CEM (Customer Experience Management) คือการ บริหารประสบการณ์ที่ดีของลูกค้า ซึ่งมาจาก 2 ส่วน ส่วนแรกคือ **ส่วนที่** ลูกค้ามองเห็น (Physical Element) เช่น แคมเปญส่งเสริมการขาย ลดแลกแจกแถม กับอีกส่วนคือเรื่องความรู้สึก (Emotional Element) เช่น การเทคแคร์ลูกค้า

แนวคิด CEM นี้เริ่มเป็นที่รู้จักในบ้านเรามากขึ้นเมื่อประมาณ 2 - 3 ปีที่ผ่านมา การทำ CEM ก็เพื่อให้ลูกค้ารู้สึกว่าสินค้าหรือบริการ ของเราพิเศษกว่าคนอื่น ถือเป็นเครื่องมือทางการตลาดสำหรับยุค เศรษฐกิจขาลง ซึ่งถ้าใช้ให้เกิดประสิทธิผลจะสามารถยึดพื้นที่ในใจ ผู้บริโภคได้อย่างยาวนาน

#### ท่าในต้องท่า CEM?

นั่นก็เป็นเพราะว่า การสร้างประสบการณ์ดี ๆ ให้กับลูกค้า ไม่ได้ ส่งผลให้สินค้าของเราแตกต่างจากคนอื่นเท่านั้น แต่ยังทำให้ผู้บริโภค รู้สึกมั่นใจทุกครั้งเวลาที่ซื้อสินค้า ทำให้ผู้บริโภครู้สึกเขื่อมั่นว่าสินค้า สามารถทำได้เหมือนที่โฆษณาไว้

กระบวนการบริหารประสบการณ์ให้กับลูกค้า ต้องเริ่มจาก การวิเคราะห์ประสบการณ์ของลูกค้า (Experiential Platform) ก่อน โดยมองลึกลงไปในใจลูกค้าให้ได้ว่า ซื้อสินค้าเพื่ออะไร หรือแม้แต่การ ใช้บัตรเครดิตว่า เขาใช้เพื่ออะไร เพื่อซื้อสินค้าได้ถูก ประหยัด หรือ เพื่อให้ได้เครดิต เป็นต้น

หลังจากวิเคราะห์ประสบการณ์ลูกค้าแล้ว ก็ต้องมาจำแนก เป้าหมายว่า ต้องการสร้างประสบการณ์ในจุดไหน จุดก่อนใช้บริการ ระหว่างใช้บริการ หรือหลังใช้บริการ จากนั้นก็หยิบประสบการณ์ ตรงจุดนั้นมาสร้างเป็นเหตุการณ์ที่น่าประทับใจ ในภาษาของ CEM เรียกว่า Moment of Truth (MOT)

เมื่อค้นหาเหตุการณ์น่าประทับใจได้แล้ว ก็ต้องดีโจทย์ต่อไปว่า จะสร้างประสบการณ์ลูกค้าจากเหตุการณ์นั้นด้วยเรื่องอะไร โดยอาจใช้ Physical Element เช่น โปรโมชั่น โบรชัวร์ แผ่นพับ แคตตาล็อก หรือ Emotional Element เช่น คำพูด บัตรอวยพรวันเกิด หรือบริการ ที่เกี่ยวกับความรู้สึกส่วนตัวของลูกค้า เช่น บรรยากาศที่นั่งสบาย จานข้าวสะอาด เมื่อสร้างประสบการณ์ที่ดีได้แล้ว ก็นำมาวัดผลและ ประเมินผล

การตลาดยุคปัจจุบันเป็นที่รู้กันว่า พฤติกรรมของลูกค้าทำให้ ลูกค้ามีเหตุผลในการซื้อที่ไม่ได้ตรงไปตรงมาเสมอไป บางครั้งขึ้นกับ อารมณ์ความรู้สึกข้างใน ความรู้สึกมั่นใจ หรือเพื่อนมาบอก ทำให้ เกิดการตัดสินใจซื้อสินค้าได้ ดังนั้น ความสำคัญของ CEM คือการ ทำให้ผู้บริโภคมีความศรัทธาและเชื่อมั่นในตราสินค้าขนิดหยั่งรากลึก นั่นเอง Customer experience management (CEM) is an integral part of customer relationship management. It offers an opportunity for companies to maximize customer experience and establish a long-term relationship with their customers. CEM consists of two elements: physical (e.g. promotional campaigns) and emotional (e.g. customer services).

The concept just emerged in Thalland a couple of years ago in an attempt to show customers how a certain product is different from, or better than, its competitors. It is an effective marketing tool during an economic downtrend, and if effectively used, will help to connect with consumers for a long period of time.

#### Why is CEM necessary?

Not only does creating a great customer experience make our products distinguishable from others, it also makes consumers feel confident in our product performance every time they purchase. Plus, it assures them that our products will live up to the advertisement.

The CEM process starts with analyzing an experiential platform to gain a consumer insight and find out their reasons for buying or even using credit cards, whether they want to save money or get credits, etc.

Next, it is necessary to identify at which contact point you would like to optimize customer experience, either before, during or after providing services. Then, that contact point will be developed into an impressive customer experience, or, in CEM term, a "Moment of Truth (MOT)".

The following step is to plan a wonderful experience, either through physical elements e.g. promotions, brochures, leaflets, catalogues, or emotional elements e.g. words, birthday cards, or other indirect services that affect customers' personal feelings e.g. cozy atmosphere and clean plates. Once a great experience is created, it is then measured and evaluated.

Since modern-day consumer behavior is rarely straightforward and most of the time purchase decisions depend on personal feelings, confidence, or word of mouth. CEM thus has a significant role in making consumers stay faithful to and believe in brands.

# 4 GUUÜƏÑƏ Mobile Phone Technology

ไม่กี่ปีที่ผ่านมา เราคงลังเกตเห็นว่าเทคในใลยีของโทรศัพท์ มือถือมีการพัฒนาอย่างรวดเร็วจนแทบจะตามไม่ทันเลยทีเดียว โดยเฉพาะเทคในโลยี 3G ที่ในหลายประเทศอย่างสหรัฐอเมริกา หรือญี่ปุ่น ที่เริ่มให้บริการ อาทิ การส่งข้อมูลด้วยความเร็วสูงถึง 2 เมกะบิตต่อวินาที ขณะที่มือถือธรรมดามีความเร็ว 150 - 140 กิโลบิต ต่อวินาทีเท่านั้น หรือใช้รับส่งข้อมูลมัลติมีเดียที่สมบูรณ์แบบได้อย่าง รวดเร็ว

และตอนนี้เริ่มมีการพูดถึงเทคในโลยี 4G กันแล้ว เราจะ มาหาคำตอบว่าเทคในโลยีใหม่นี้คืออะไร?

เทคโนโลยี 4G เป็นเครือข่ายไร้สายความเร็วสูงชนิดพิเศษ เรียกว่าเป็นเส้นทางด่วนของการส่งผ่านข้อมูลที่ไม่ต้องอาศัยสายเคเบิล สามารถส่งผ่านข้อมูลด้วยความเร็วสูง 100 เมกะบิตต่อวินาทีถึง 1 กิกะบิตต่อวินาที (1 กิกะบิตเท่ากับ 1.024 เมกะบิต) และมีคุณสมบัติ การเขื่อมต่อเสมือนจริงแบบสามมิติระหว่างผู้ใช้โทรศัพท์ด้วยกัน เชื่อมต่อวิดีโอไร้สายแบบเรียลไทม์ด้วยคุณภาพระดับ DVD ไม่เพียงเท่านี้ สถานีฐานที่ทำหน้าที่ส่งผ่านสัญญาณจากเครื่องหนึ่งไปอีกเครื่องหนึ่ง ซึ่งมีต้นทุนการติดตั้งแพงลิบลิ่วในปัจจุบันจะมีให้เห็นกันอย่างแพร่หลาย ราวกับหลอดไฟฟ้าตามบ้านเลย

แนวทางการใช้งานเทคโนโลยี 4G ในอนาคตอันใกล้ก็เช่น ขณะกำลังขับรถ โทรศัพท์เคลื่อนที่หรือคอมพิวเตอร์ที่ติดอยู่กับรถยนต์ จะทำการเชื่อมต่อกับ cell sites (ตำแหน่งรับ-ส่งสัญญาณเซลลูลาร์) ของระบบโมบายอื่นเทอร์เน็ต 4G เพื่อแสดงแผนที่อิเล็กทรอนิกส์บนจอ During the past few years, mobile phone technology has developed very rapidly with 3G (third generation) technology recently launched in many countries around the world including the US, and Japan. The main advantage of 3G technology is that it offers mobile handset user a connection speed of 2 megabits a second (Mbps), almost 100 times faster than older networks. 3G systems also allow high-speed multimedia data transmission.

As the 3G mobile technology is making its way to market, the industry is now moving towards 4G systems. This article will briefly outline this latest of technologies.

4G systems can be described as high-speed wireless networks, which can be seen as an alternative to the cable and digital subscriber-line (DSL) technologies. The data transmission rates of 4G mobile systems range between 100 Mbps and 1 gigabits per second (a gigabit is equal to 1,024 megabits). The technology can support 3D virtual connection between phone users and allows real-time wireless video communications at DVD quality. Signals will be transmitted from one device to another via base stations, It can be expected that in the future, the base stations, which still have a very high installation cost at the moment, will be seen everywhere, just like electric light bulbs.

4G handsets offer many features including car naviga-





และเมื่อกลับถึงบ้าน โทรศัพท์เคลื่อนที่ก็จะสวิตข์จาก cell sites นอกบ้านมาเชื่อมต่อกับระบบ Home network ซึ่งเป็น cell sites ขนาดเล็กในบ้าน และระบบเอ็นเตอร์เทนเมนท์ในบ้านก็จะทำการ เชื่อมต่อกับอินเทอร์เนตเพื่อรับข้อมูลข่าวสารใหม่ๆ อย่างเพลงหรือ ภาพยนตร์ที่ติดอันดับ รวมทั้งบอกว่ามีเพลงและภาพยนตร์ใหม่ๆ อะไรที่สามารถดาวน์ใหลดมารับขมและรับฟังได้ทันที

ส่วนอุปกรณ์สื่อสาร 4G นั้นจะเป็นแบบสารพัตประโยชน์ (Allin-one) โดยรวมอุปกรณ์ต่าง ๆ ทั้งกล้องถ่ายรูปดิจิตอล กล้องวิดีโอ ระบบเงินอิเล็กทรอนิกส์ ระบบความปลอดภัยแบบไบโอเมทริกส์ อุปกรณ์บอกตำแหน่ง GPS คอมพิวเตอร์ขนาดเล็ก (Pocket PC) ระบบเขื่อมต่อ Wi-Fi Bluetooth วิทยุ Walkie Talkies และโทรศัพท์ เคลื่อนที่เข้าด้วยกัน

นอกจากนี้เรายังอาจจะได้เห็นอุปกรณ์ 4G ที่เป็นจอภาพแบบ
ครอบศีรษะ (Augmented reality products) หรือที่เรียกว่า AR viewer
ซึ่งมีกล้องดิจิตอลอยู่ในตัว ทำให้ผู้สวมใส่สามารถเก็บภาพและส่งมัน
ออกไปได้แบบเรียลไทม์ ขณะเดียวกันก็แสดงผลในรูปแบบของตัว
อักษร กราฟฟิก หรือแม้กระทั่งภาพวิดีโอในสภาพสิ่งแวดล้อมจริงบน
หน้าจอได้พร้อมๆ กัน ด้วยการใช้พลังงานที่ต่ำมากๆ และขนาดที่
เล็กมาก จะทำให้กลายเป็นอุปกรณ์ประมวลผลที่สามารถเคลื่อนย้าย
ได้อย่างสะดวก การเชื่อมต่อแบบสองทางที่สมบูรณ์แบบนี้จะช่วย
ให้การทำงานร่วมกัน เช่น การประชุมทางไกล สามารถทำได้ในทุก
สถานที่ ทุกเวลา รวมทั้งยังจะมีอุปกรณ์อีกชนิดหนึ่งคือ Wearable
Computer หรือคอมพิวเตอร์ที่ติดกับตัวคน อย่างจอภาพที่สวมเป็น
แว่นตา ระบบจดจำเสียงพูด ระบบอ่านลายมือ เป็นตัน

ควบคู่กับการพัฒนาเทคในโลยี 4G มนุษย์จะมีความรู้ความ เข้าใจการทำงานแบบ "นาโนเทคโนโลยี" มากขึ้น และองค์ความรู้ ด้านนี้จะนำไปสู่การคิดค้นประติษฐ์นวัตกรรมใหม่ๆ อย่าง นาโนเซ็น เซอร์ หรือเครื่องตรวจจับขนาดจิ๋ว ที่สามารถใช้ประโยชน์ได้มากมาย อาทิ ฝังไว้ในแปรงสีฟัน เพื่อตรวจสอบอาการเจ็บป่วยประจำวันของ แต่ละคน แล้วส่งข้อมูลไปให้หมอด้วยโมบายอินเทอร์เนตเพื่อการ วินิจฉัยโรค

และนั่นก็จะทำให้ในอนาคต ทุกคนบนโลกจะขยับเข้ามาใกล้ กันมากขึ้น แม้ตัวจะอยู่กันคนละซีกโลกก็ตาม 🔾 tion systems. Here is the way it works. While driving, a mobile phone or a car PC will connect with cell sites of 4G mobile Internet to display digital navigation maps on screen. When arriving at home, the mobile phone will switch from out-of-home cell sites to the home network system, a small cell site in the home. The home entertainment system will then connect with the Internet to access and receive new data such as hit songs or blockbuster movies and provide information on new songs/movies to be downloaded for immediate entertainment.

4G communications devices will be multi-purpose, combining multiple functions of many popular gadgets, including digital camera, camcorder, digital cash, biometrics security system, GPS (global positioning system), pocket PC, Wi-Fi bluetooth connections, walkie talkies, and mobile phones.

One upcoming feature of 4G devices is augmented reality products or AR viewers, which allow the user to visually experience the outside world with other images superimposed on the field of view. With this device, the user can also take pictures and send them out in real time, and, at the same time, display texts, graphics, or real-time video clips on screen, using very low power. Moreover, the very small size makes it easy to carry around. This two-way connection will make videoconferencing possible anywhere, anytime. There will also be wearable computers, which are body-mounted PCs, such as computer eyeglasses, speech/voice recognition systems, handwriting recognition systems, etc.

As 4G technology is developed, people will become more familiar with "nanotechnology." This is leading to new innovations such as the nanosensor, a small detector that can be used for many purposes. One application is to embed the nanosensor in a toothbrush in order to check individual illness on a daily basis. The data is then sent for doctor's diagnosis via the Internet on a mobile phone.

With this technology available in the future, people will feel closer to one another even though they live in the opposite side of the world.  $\bigcirc$ 

เป็นที่รู้กันดีว่าภายในซอยทองหล่อ หรือสุขุมวิท 55 นั้นนอกจากจะเป็นที่พักอาศัย ของคนมีฐานะแล้ว ยังเป็นแหล่งท่องเที่ยวในยามราตรีที่คนกรุงเทพฯ นิยมไปกัน และตอนนี้ ภายในซอยทองหล่อยังมีแหล่งข้อปปิ้งสำหรับคนอินเทรนด์อีก 2 แห่งที่น่าสนใจ เราจะพา ไปเที่ยวกันค่ะ

ที่แรกเป็นตึกสีดำรูปทรงสี่เหลี่ยมตั้งตระหง่านอยู่ นั่นก็คือ Playground หรือ The Inspiration Store แหล่งข้อปปิ้งที่รวบรวมของไอเดียเก๋ๆ หลากหลาย เน้นวิถีชีวิตสมัยใหม่

> ที่สื่อสารผ่านทางแฟชั่น ศิลปะ ของตกแต่งบ้าน ตนตรี หนังสือ ภาพยนตร์ รวมไปถึงร้านกาแฟเก๋ๆ และโรงเรียนสอนทำอาหาร

สำหรับคนรักการอ่านและต้องการหาสิ่งใหม่ๆ ในชีวิตแล้วล่ะก็ เข้ามาที่ Playground แล้วขอ แนะนำให้ตรงไปที่มุมนิตยสารบริเวณขั้น 2 เพราะ ที่นี่เรียกได้ว่าเป็นที่รวมหนังสือทุกรูปแบบ โดย เฉพาะหนังสือด้านดีไซน์และไลฟ์สไตล์มากที่สุด ของเมืองไทย ไม่เพียงเท่านี้ ที่ Playground ยังมี งานศิลปะในแนวคิดใหม่ๆ จัดแสดงหมุนเวียนให้ชม กันใน Play Gallery ซึ่งล้วนเป็นฝีมือของเด็กรุ่นใหม่ อีกด้วย



# แหล่งช้อปปิ้ง ของคนรุ่นใหม่

A New Breed of Shopping Centers



Long known as an area where many wealthy people live and a popular spot where urbanites gather for night entertainment. Thong Lor or Sukhumvit 55 is now home to two interesting shopping complexes for trendy people. Here we will take you on a tour to the area. So let's go...

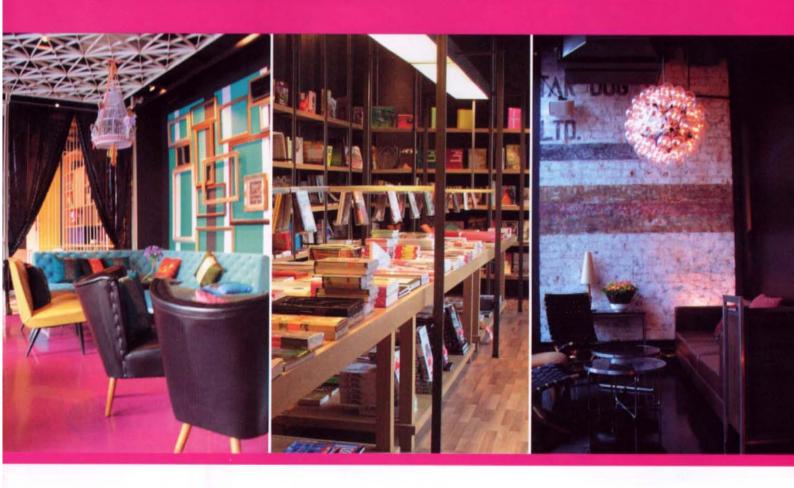
The first one is a black square building called Playground - The Inspiration Store. This concept store offers a variety of well-designed products, reflecting modern lifestyle through fashion, arts, home decor, music, books, movies, coffee shops, and a cooking school.

For book lovers who are fascinated by new things, we recommend the magazine corner on the second floor. Here is the center for all kinds of books, especially design and lifestyle work. There are also new works of art by young artists on show in the Play Gallery.

Another new shopping complex on this street is a white modern shaped building called H1, the first boutique mall in







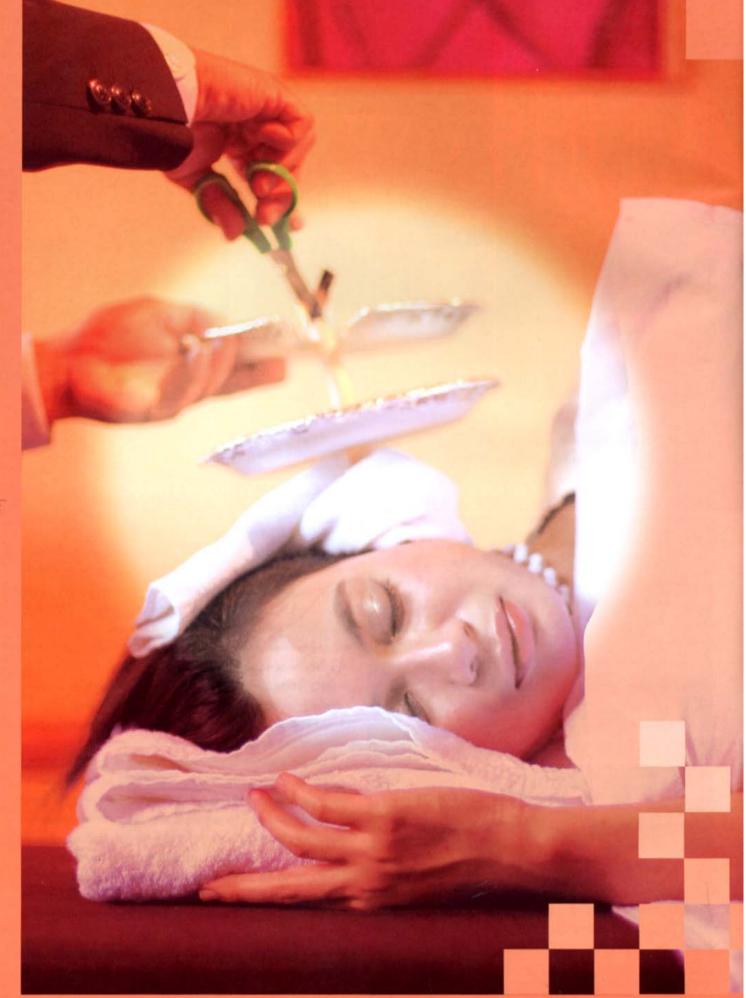
แหล่งข้อปปิ้งอีกแห่งหนึ่งเป็นตึกสีขาวรูปทรงทันสมัย มีชื่อว่า H1 หรือ Boutique Mall แห่งแรกของเมืองไทย ภายในบริเวณ H1 จัดบรรยากาศ ไว้ร่มรื่น โดยรวบรวมร้านค้าสไตล์หรู ทันสมัยเอาไว้มากมาย อาทิ ร้าน เฟอร์นิเจอร์ "Cappellini" เป็นสินค้าที่นำเข้าจากอิตาลี สินค้าแต่ละขึ้นมี รูปแบบและดีไซน์ที่มีเอกลักษณ์เฉพาะตัว ถัดมาเป็น "Extase" ร้านอาหาร ในสไตล์ฝรั่งเศสเมดิเตอร์เรเนียน ซึ่งมีแนวทางการตกแต่งแบบบาร์เหล้าใน ยุโรป ตามด้วยมุมจิบกาแฟอย่างร้าน "Hay" ที่มีไอศกรีมรสชาติต่าง ๆ มากกว่า 50 ชนิดไว้คอยบริการสับเปลี่ยนหมุนเวียนทุกวัน หรือ "To die for" ร้านอาหารที่ผสมผสานสไตล์อิตาเลียนกับฝรั่งเศสในแบบ Home Style Cooking บรรยากาศภายในร้านตกแต่งสไตล์ย่านโซโหใน New York ส่วนด้านนอกจัดเป็นสวนสไตล์โมรอกโคให้นั่งพักผ่อนกันแบบสบาย ๆ ร้าน "CEO" ที่เน้นขายของตกแต่งบ้านและอุปกรณ์สำนักงานดีไซน์เก๋ไก๋ แปลกตา เป็นสินค้าจากทั้งในประเทศและต่างประเทศ

บริเวณขึ้นสองยังมีร้านน่าสนใจอีก อย่างร้านอาหารสไตล์ Pan-Asia ที่มีบรรยากาศแบบเอเขียแท้ ๆ ชื่อว่า "Chi" ซึ่งแปลว่า Gossip ในภาษา อิตาเลียน และมีความหมายว่าพลังในภาษาจีน ตกแต่งร้านเป็นแบบ ผสมผสานระหว่างตะวันตกและตะวันออก ดูกลมกลืนและลงตัวอย่างมาก เหมาะสำหรับจัดงานเลี้ยงสังสรรค์ในหมู่เพื่อนฝูง สุดท้ายเรามาหยุดอยู่ที่ร้าน "Basheer - Graphic Art Book" ร้านหนังสือแนว Graphic Design, Fashion, Art, Architecture และ Interior เรียกว่าเป็นร้านที่ได้รวบรวม หนังสือที่หายากในเมืองไทยกว่า 20,000 เล่มทีเดียว ภายในร้านมีลักษณะ การออกแบบสไตล์ Loft ที่มีรูปแบบเป็นห้องโถงเปิดโล่ง ดูเรียบง่าย โดย มีการจัดแสงเพื่อทำให้รู้สึกอบอุ่นและเป็นกันเอง

หลังจากที่เดินเที่ยวแหล่งข้อปปิ้ง 2 แห่งนี้ ทำให้รู้ว่าถ้าต้องการหา ประสบการณ์ใหม่ ๆ ที่ไม่ซ้ำจำเจแล้วล่ะก็ ภายในชอยทองหล่อนี้มีคำตอบ ให้เรา! Thailand. H1's interior is decorated so as to be a "sanctuary for green people". The complex is filled with high-end trendy shops, including "Cappellini", a furniture shop providing uniquely-designed products imported from Italy; "Extase", a French-Mediterranean bar and bistro offering healthy fresh food; "Hay", a coffee corner offering more than 50 flavors of icecream; and "To die for", a home-style cooking restaurant offering fusion food of Italian and French flavors. The decoration inside this food shop makes It look like Soho in New York while outside is moroccan-style garden where you can sit and relax. Also on this floor is "CEO" shop supplying home decorative items and stylish stationery items from local and international sources.

The second floor is filled with pan-Asian restaurants offering European and Asian fusion cuisine with a variety of unique well-combined tastes. A restaurant named "Chi", which means gossip in Italian and power in Chinese, is harmoniously decorated in western and oriental style, well-suited for parties among friends. Finally, we stop at "Basheer-Graphic Art Book Store", the center for graphic design, fashion, art, architecture, and interior books. It offers more than 20,000 books that are hard to find in Thailand. The store is decorated in modern loft style (large open spaces and diverse floor plans) with warm and friendly lighting.

Looking around these two places makes us realize if we would like to enjoy a new kind of shopping experience, here's the place!



# สีปาที่ วิธีการพ่อนคลายรูปแบบใหม่ Ear Spa, A New Way to Relax

เชื่อว่าคงไม่มีใครไม่รู้จักคำว่า "สปา" ซึ่งกำลังเป็นที่นิยม อย่างแพร่หลายในปัจจุบันนะคะ แต่หากพูดถึง "สปาหู" เชื่อว่าหลาย ๆ คนอาจจะยังไม่ค่อยคุ้นว่าเป็นอย่างไร เราไปทำความรู้จักกันเลยค่ะ

สปาหู หรือ Ear Aromatherapy, Ear Candeling หรือ ENT (Ear Nose Throat) Aromatherapy เป็นการนำองค์ความรู้ ของการทำเทียนและสมุนไพรที่เรียกว่า Ear Candle มาใช้กับ สุขภาพเกี่ยวกับหู คอ จมูก อันเป็นศาสตร์แห่งการบำบัดเก่าแก่ ของชนเผ่าอินเดียนแดงแถบลุ่มน้ำแอริโซน่า ประเทศสหรัฐอเมริกา ที่มีมานานกว่า 2,000 ปี คนโบราณในสมัยก่อนจะใช้ท่อทรง กระบอกเคลือบตัวย Wax หรือขี้ผึ้ง แล้วใช้ไฟจุดอีกด้านหนึ่งเพื่อ ให้เกิดควันและความร้อนเข้าไปในหู ซึ่งในปัจจุบันได้เปลี่ยนมาใช้ แท่งเทียนแบบ Disposuble ซึ่งทำมาจากผ้าค้อดต้อนบริสุทธิ์ เคลือบด้วยขี้ผึ้งที่ผสมสมุนไพรธรรมชาติและน้ำมันหอมระเหยเข้า ไว้ด้วยกัน

ประโยชน์ของการทำสปาหูนั้น จะช่วยแก้ปัญหาในเรื่องไซนัส ไข้หวัดใหญ่ อาการเจ็บคอ เจ็บหู การติดเชื้อในช่องหู ระบบต่อม น้ำเหลือง การกรน ระบบการทรงตัวไม่ดี อาการภูมิแพ้ ภาวะหูตึง และลดอาการปวดหูจากความดันที่เปลี่ยนแปลงจากการบิน ดำน้ำ หรือการอยู่บนที่สูงได้

หลักการทำสปาหู ปลายด้านหนึ่งของเทียนจะถูกจุดไฟ ส่วนอีกด้านหนึ่งเสียบอยู่ในหู ความร้อนจากเปลวไฟและควันจะ กระตุ้นให้เกิดความร้อนอ่อนๆ เคลื่อนตัวผ่านข่องกลวงตรงกลาง แท่งเทียนไปสู่หูขั้นนอก ซึ่งกระบวนการนี้สารพิษ เชื้อโรคต่างๆ และความขึ้นจะถูกถ่ายทอดออกไปสู่เทียน ความร้อนอ่อนๆ จะส่ง ผลต่อเนื้อเยื่อภายในหูโดยรอบ ข่วยกระตุ้นการไหลเวียน ของต่อมน้ำเหลืองภายในศีรษะและคอ ท่อยูเทเขียนจะเปิดออก และจะผ่อนคลายโดยข่วยปรับความสมดุลของระดับความดันที่ เกี่ยวกับระบบการทรงตัว ระบบไซนัสที่ติดขัดจะเริ่มหมุนเวียน และถ่ายเท ตลอดจนระดับภูมิคุ้มกันจะตอบสนองและพัฒนาขึ้น ซึ่งหมายถึงอาการของโรคต่างๆ จะค่อยๆ ดีขึ้นอย่างขัดเจน และ ระบบต่างๆ ภายในร่างกายจะปรับตัวเข้าสู่สภาวะสมดุลได้ในที่สุด

สำหรับความถี่ในการทำสปาหู จะขึ้นอยู่กับว่าเมื่อเริ่มแรก นั้นผู้มารับบริการมีปัญหาอะไรมาก่อนซึ่งโดยปกติแล้วจะมีการทำช้า เพื่อผลที่ดีของการรักษา เพราะการทำสปาหูในแต่ละครั้งจะทำให้ ร่างกายที่มีปัญหาปรับสู่ภาวะที่ดีขึ้นเป็นลำตับและภายหลังจากการ ทำหลาย ๆ ครั้งจะทำให้สุขภาพโดยรวมแข็งแรงขึ้น ส่วนผู้ป่วย เรื้อรังที่มีปัญหามานานกว่า 5 - 10 ปี ควรทำสปาหูอย่างน้อย สัปตาห์ละ 2 ครั้งเป็นเวลา 2 เดือน หลังจากนั้นลดลงเหลือลัปดาห์ละ 1 ครั้งต่อไปอีกประมาณ 2 เดือน และค่อย ๆ ลดลงเหลือเดือนละ 1 ครั้ง เพื่อคงไว้ซึ่งอาการที่ดีขึ้น

นับว่าเป็นวิธีการบำบัดตามหลักธรรมชาติที่มีความ แปลกใหม่และน่าสนใจเป็นอย่างมาก ซึ่งในปัจจุบันกำลังเป็นที่นิยม กันอย่างแพร่หลายโดยเฉพาะในยุโรป และอเมริกา สำหรับ ในประเทศไทยตอนนี้ก็เริ่มมีเข้ามาบ้างแล้ว หากใครสนใจก็ลอง เข้าไปดูข้อมูลกันได้ที่ www.2wowearspa.com Nowadays, it is hard to find someone who has never heard about "spas" as they are very popular everywhere at the moment. But when it comes to "ear spa", most people may not be so familiar with it. This article will outline this uncommon therapy.

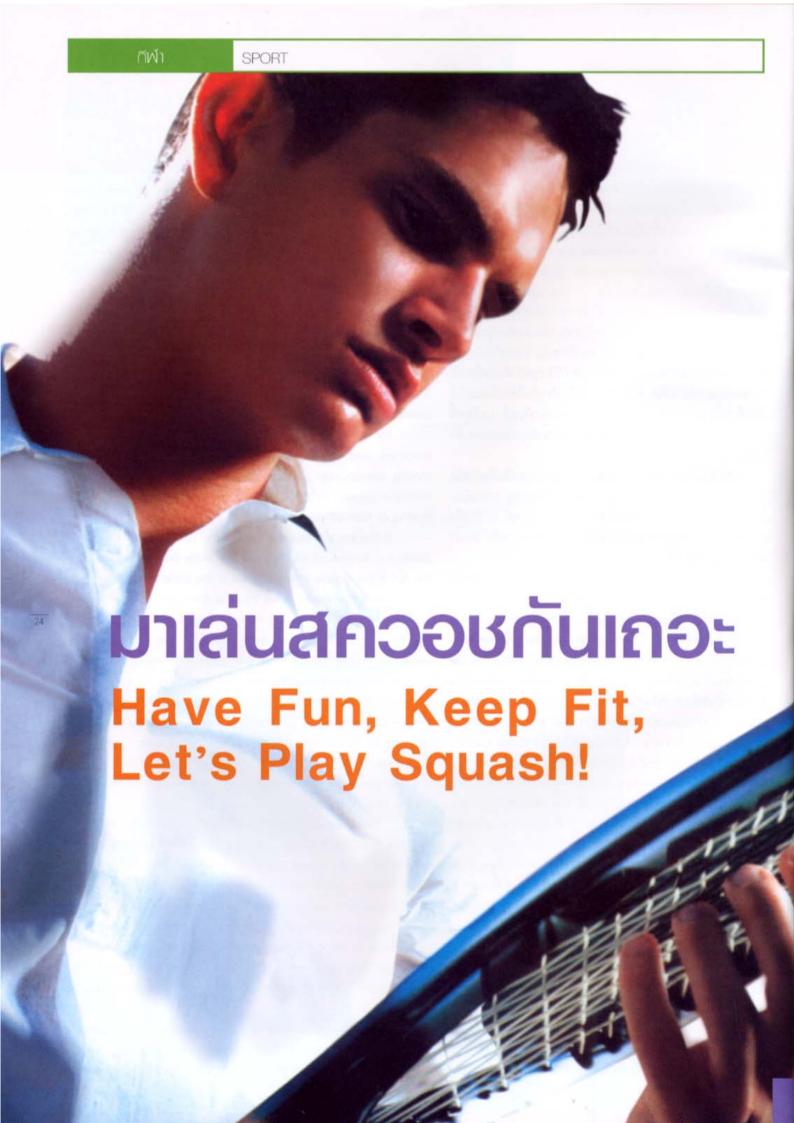
Ear spa, also known as Thermal Auricular Therapy, can be historically traced back to ear candling or ear coning, used by the American Indians in the Arizona basin two thousand years ago. In the process, the ancient people would warm up the ear canal by burning the tip of paraffin or beeswax cone shaped tube. Now disposable candles made from strips of unbleached cotton or linen dipped in paraffin and/or beeswax mixed with herbs and essential oil are used.

Ear spa can help relieve sinusitis, influenza, sore throat, earaches, and ear infections, assist lymphatic circulation, relieve snoring, vertigo, and allergies, improve bad hearing, and relieve earaches caused by pressure change during air travel, diving, or staying at high altitudes.

In the ear spa process, the base of an ear candle is gently inserted a fraction of an inch into the outer ear canal and then the tip of the candle is lit. The spiral of the cone causes the heat and smoke to be pulled down into the ear canal. This causes the ear canal to warm up and creates a vacuum in the ear canal. The heat and the vacuum then draw out the earwax, toxins, yeast, and humidity from the ear canal into the base of the candle. The Eustachian tube will then open and relax. This helps rebalance blood pressure and improve lymphatic circulation within the head and neck. The clogged sinuses will be opened up, allowing air to circulate. The immune system will also work more effectively. Yeast, allergies or wax build - up removed from the ear canal regularly will relieve many symptoms and restore the functioning of various parts of the body.

The frequency of doing ear candling depends on the problem the customer is facing when first using the service. Basically, it is necessary to repeat the process several times for the best results. Overall health will improve continuously after several ear spa courses. For those who have had a chronic health problem for longer than 5 - 10 years, it is recommended to do ear candling at least twice a week for two months. After that, the frequency should be reduced to once a week for another two months, and gradually decreased to once a month in order to maintain better health.

This natural therapy is quite interesting and currently very popular especially in Europe and U.S.A. The service is also now available in Thailand. For more information, please visit www.2wowearspa.com.



# Have F Let's Pl

สควอช เป็นกีฬาประเภทเดียวที่ผู้เล่นทั้งสองฝ่ายยืนอยู่ข้างเดียว กัน ซึ่งผนังโดยรอบจะทำให้การเล่นนั้นง่ายขึ้น แม้กระทั่งคนที่เพิ่งหัด เล่นใหม่ๆ ก็สามารถดีโด้ไปมาได้เป็นเวลานานๆ จุดนี้เองที่ทำให้สควอข มีเสน่ห์ และได้รับความนิยมจากคนทั่วโลกเป็นอย่างมาก

สควอขพัฒนามาจากกีฬาที่เล่นกับลูกบอล โดยเริ่มจาก การโยนลูกเข้าหากำแพงด้วยมือ เรียกว่า "ไฟฟ์" (มาจากนิ้วทั้งห้า) ต่อมามีการใช้แร็กเกตแบบต่างๆ ขึ้นมาแทนมือ จนเกิดเป็นสควอข แร็กเกต ในช่วงปี พ.ศ.2403 โรงเรียน Harrow ในประเทศอังกฤษ ได้ชื่อว่าเป็นแหล่งกำเนิดของสควอช ซึ่งคำว่าสควอขมาจากลักษณะ ลูกบอลที่นิ่ม และกลวง บางครั้งมีรู เมื่อตีกระทบกับกำแพงแล้ว ทำให้เกิดเสียงดัง

ฟังคูอาจจะแปลกสำหรับกีฬาประเภทนี้ แต่ถ้าได้ลองเล่นแล้ว จะต้องติดใจ เพราะสควอชสามารถเล่นได้ทุกเพศทุกวัย ในทุก สภาพอากาศ และเป็นการออกกำลังกายที่ดี และยังสามารถปรับการเล่น ให้เข้ากับแต่ละบุคคลได้ ไม่ว่าจะเล่นเร็วหรือช้า รุนแรงหรืออ่อนโยน แต่สิ่งที่ควรเป็นคือ ผู้เล่นทั้งสองควรมีฝีมือใกล้เคียงกันจะทำให้ เกมสนุกมากยิ่งขึ้น

คนที่เริ่มต้นหัดเล่นสควอชจะสามารถพัฒนาได้อย่างรวดเร็ว แม้จะไม่มีประสบการณ์ในการเล่นมาก่อน ภายในเวลา 2 - 3 ชั่วโมง ผู้เล่นจะสามารถเรียนรู้และสนุกสนานกับการเล่นได้เอง แล้วก็จะ กลายเป็นเกมบวกกับพลังของร่างกายที่ต้องนำมาใช้ร่วมกับสมอง พัฒนาการทำงานให้ประสานกันระหว่างมือและตา รวมไปถึงกล้ามเนื้อ ส่วนต่างๆ ของร่างกาย

ปัจจุบันประเภทของสควอขมีเพิ่มขึ้นมาใหม่อีก 3 ขนิดเพื่อให้ การเล่นสควอขนั้นง่ายขึ้น ได้แก่ มินิ สควอข (Mini - Squash) เล่นในคอร์ตปกติ ไมโครสควอข (Micro - Squash) เล่นในคอร์ตขนาด เล็ก เคลื่อนย้ายได้ และ ฟันสควอข (Fun - Squash) ซึ่งเล่นที่ไหนก็ได้ ที่มีกำแพง อันที่จริงก็คือการเล่นแบบดั้งเดิมที่ทำกันเมื่อกว่า 130 ปีก่อน นั่นเอง

ส่วนอุปกรณ์ในการเล่นสควอชนั้นมี **แร็กเกต** มีความยาว 27 นิ้ว มีพื้นที่ขึ้งเอ็นไม่เกิน 8.5 นิ้ว กว้างไม่เกิน 7.25 นิ้ว **ลูกสควอช** มีเล้นผ่าศูนย์กลาง 1.56 - 1.63 นิ้ว หนัก 23.3 - 24.6 กรัม ผิวสัมผัส มีการสะท้อนได้ดี และขนาดของ**คอร์ต**ที่มาตรฐานควรมีความยาว 9.75 เมตร กว้าง 6.40 เมตร สูง 4.57 เมตร

สควอช จึงเป็นกีฬาที่นอกจากจะทำให้ผู้เล่นได้สนุกสนานไปกับ การออกกำลังกายแล้ว ยังสามารถนำทักษะในการทำงานประสานกัน ระหว่าง มือ ตา และสมอง มาปรับใช้ในการทำงานให้มีประสิทธิภาพ มากยิ่งขึ้นด้วยครับ Squash is a unique sport where both players stand facing the front wall without a division of sides. The four-wall enclosed court makes the game easier to play. Even beginners can enjoy a long rally of the game. This makes the sport attractive and very popular worldwide.

The sport derived from racquets, a similar ball game. It was first played by using a hand to throw a ball onto the wall and thus was called "Five" (from five fingers). Then various kinds of squash racquets have been developed. The sport originated at Harrow School in England in 1860. The word "squash" comes from the ball characteristic that is soft and hollow. Some balls may also have holes, causing a loud noise when hitting the wall.

Squash may be quite uncommon to you, however, once you have tried it, you will love it. It is the game for everyone as well as a good exercise that can be played at each individual pace, be it fast or slow, hard or soft. The game is most enjoyable when played between players of similar skill levels.

Beginners can sharpen their skills quite fast. Though inexperienced, players can learn and enjoy squash on their own within the first few hours. The game helps add energy to the body and enhance motor skills, including hand-eye coordination.

At present, there are 3 kinds of squash to choose from, including mini-squash, playing in a standard squash court; micro-squash, playing in small movable courts; and fun-squash, playing with any walls. The latter is, in fact, a traditional game first played 130 years ago.

To play squash, you need a racquet which is usually 27 inches long with a maximum strung area of 8.5 inches and a maximum width of 7.25 inches. The rubber ball is 1.56 - 1.63 inches in diameter and weighs 23.3 - 24.6 grams with a soft bounceable surface. A standard court is 9.75 metres long, 6.40 metres wide, and 4.57 metres high.

Apart from the fun of the game, players can also benefit from the development of motor skills and thus are able to perform general tasks in their daily life more efficiently.

# เคมีภัณฑ์ซิเมนต์ใกษร่วมฉลองโกลบอลฯ ครบรอบ 10 ปี Cementhai Chemicals Joined Global Connections' 10th Anniversary Celebration

■ นายอภิพร ภาษวัชน์ (กลาง)
กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท
เคมีภัณฑ์ชิเมนต์ไทย จำกัด (ณ
ขณะนั้น) ร่วมแสดงความยินดีกับ
นายสมขาย คุลีเมฆิน (ที่ 2 จากขวา)
กรรมการและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท โกลบอล คอนเน็คขั่นส์ จำกัด
(มหาขน) ผู้แทนจำหน่ายเม็ด

(มหาขน) ผูแทนจาหนายเมด
พลาสติกรายใหญ่ของเคมีภัณฑ์ชีเมนต์ไทย ในโอกาสที่บริษัท
โกลบอลฯ จัดงานฉลองครบรอบ 10 ปี ในการดำเนินธุรกิจเป็น
ตัวแทนจำหน่ายวัตถุดิบที่เกี่ยวเนื่องกับพลาสติกและปีโตรเคมี
ซึ่งนอกจากการเป็นผู้จัดหาและจำหน่ายแล้ว บริษัท โกลบอลฯ
ยังเป็นศูนย์รวมความรู้และเทคโนโลยีล่าสุดจากผู้ผลิตขั้นนำของโลก
พร้อมให้คำปรึกษาในด้านเทคโนโลยีล่ารผลิตใหม่ที่เป็นประโยชน์
ต่อผู้ผลิตสินค้าในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ เพื่อคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้น
ของผู้บริโภค ซึ่งนับเป็นการให้บริการอย่างครบวงจร (Total
Solution Provider) ในอุตสาหกรรมพลาสติกและปิโตรเคมี
โดยภายในงานมีลูกค้าและบริษัทคู่ค้ามาร่วมแสดงความยินดี
อย่างคับคั่ง ณ โรงแรมโฟร์ซีชั่นส์ เมื่อเร็วๆ นี้



Mr. Apiporn Pasawat (middle), President of Cementhal Chemicals Co., Ltd., joined with Mr. Somchal Kulimakin (2nd on the right), Director and Managing Director of Global Connections Public Company Limited, a large distributor of plastic granules of Cementhal Chemicals, to celebrate the company's 10th anniversary

as a distributor of plastic and petrochemical raw materials. Apart from being a supplier and distributor, the company is also the center for knowledge and latest technology of the world's leading manufacturers. It also provides consulting services on new production technology to help manufacturers develop products and improve quality of life for consumers. This makes the company a Total Solution Provider in plastics and petrochemical industry. There were also a large number of customers and business partners taking part in the celebration recently held at Four Seasons Hotel.

# ลูกค้าขายตรจซีซีซี ค้าเคมีภัณฑ์ ทัศนศึกษาประเทศญี่ปุ่น CCC Chemical Commerce's Direct Sales Customers On Excursion in Japan

■ บริษัทชีชีชี ค้าเคมีภัณฑ์ จำกัด (CCC) นำคณะลูกค้าขายตรง ของบริษัทฯ กว่า 80 คน ทัศนศึกษา ที่ประเทศญี่ปุ่นเพื่อดูงาน "AICHI EXPO 2005" และเที่ยวชมสถานที่ ท่องเที่ยวที่สำคัญต่าง ๆ เมื่อปลาย เดือนกันยายน 2548 ที่ผ่านมา



CCC Chemical Commerce Co., Ltd. (CCCC) brought its direct sales customers of more than 80 people to visit the "AICHI EXPO 2005" and major tourist attractions in Japan during late September.

# คณ:ผู้แทนจ่าหน่ายซีซีซี ค้าเคมีภัณฑ์ ทัศนศึกษาประเทศสก็อตแลนด์ - อังทฤษ CCC Chemical Commerce's Dealer Trip to Scotland - England

■ บริษัทซีซีซี ค้าเคมีภัณฑ์ จำกัด (CCCC) นำคณะผู้แทน จำหน่ายของบริษัทฯ กว่า 40 คน ทัศนศึกษาที่ประเทศสก็อตแลนด์ -อังกฤษเพื่อเที่ยวขมสถานที่ท่องเที่ยว ที่สำคัญต่างๆ เมื่อต้นเดือนสิงหาคม 2548 ที่ผ่านมา



CCC Chemical Commerce Co., Ltd. (CCCC) took over 40 dealers to Scotland-England to visit major tourist attractions this early August.

# เคมีภัณฑ์ซิเมนต์ใกยมอบเจิน 200,000 บาท สนับสนุนทิจกรรมของสมาคมวิศวกรรมเคมีฯ Cementhai Chemicals Contributed 200,000 Baht To Support Activities of the Thai Institute of Chemical Engineering and Applied Chemistry

■ บริษัทเคมีภัณฑ์ชีเมนต์ไทย จำกัด ในธุรกิจปิโตรเคมี เครือซีเมนต์ไทย โดย นายขลณัฐ ญาณารณพ (ขวา) รองกรรมการ ผู้จัดการใหญ่ (ณ ขณะนั้น) มอบเงินจำนวน 200,000 บาท ให้กับรองศาสตราจารย์ ดร.ขัยฤทธิ์ สัตยาประเสริฐ (ข้าย) นายก

สมาคมวิศวกรรมเคมีและเคมีประยุกต์แห่งประเทศไทย เพื่อ นำเงินไปใช้ประโยชน์ในการตำเนินกิจกรรมต่าง ๆ ของ สมาคมฯ ในการพัฒนาสาขาวิชาชีพวิศวกรรมเคมีของ ประเทศไทย ที่อาคารเรือนรับรอง บริษัทปูนซีเมนต์ไทย จำกัด (มหาชน) เมื่อเร็ว ๆ นี้



Mr. Cholanat Yanaranop (right), Executive Vice President of Cementhai Chemicals Co., Ltd., an affiliate in The Siam Cement Group's Petrochemicals business, is seen contributing 200,000 Baht to Associate Professor Dr. Chairit

Satayaprasert (left), President of the Thai Institute of Chemical Engineering and Applied Chemistry at the Reception Building, Siam Cement Public Company Limited. The contributions will be used in various activities of the institute to develop the profession of chemical engineering in Thailand.

# คณะผู้แทนจำหน่าย ซีซีซี ค้าเคมีภัณฑ์ จัดจานเลี้ยจเทษียณอายุให้กับคุณอภิพร CCC Chemical Commerce Agents held a Farewell for Mr. Apiporn

คณะผู้แทนจำหน่าย บริษัทซีซี ค้าเคมีภัณฑ์ จำกัด (CCCC) กว่า 50 คน ร่วมจัดงานเลี้ยงเกษียณอายุให้กับคุณ อภิพร ภาษวัธน์ ในโอกาสที่คุณอภิพรครบ วาระในการดำรงตำแหน่งกรรมการผู้จัดการ ใหญ่ บริษัทเคมีภัณฑ์ซิเมนต์ไทย จำกัด งานดังกล่าวจัดขึ้นที่ฟาร์มโชคชัย บูติค แคมป์ จ.นครราชสีมา เมื่อต้นเดือนพฤศจิกายนที่ผ่านมา

New Product Planning

"āď

Over 50 agents of CCC Chemical Commerce Co., Ltd. recently held a Farewell Party for Mr. Apiporn Pasawat the former President of Cementhal Chemicals Group, on the occasion of his retirement. The event was held at Farm Chokchal Boutlque

Camping, Nakhonratchasima province.

#### หนงสอนาอาน

BOOKS

#### 7 Tools For New product Planning

เขียนโดย Noriaki Kanda แปลโดย รังสรรค์ เลิศในสัตย์

สำนักพิมพ์ ส.ส.ท. สมาคมส่งเสริมเทคในโลยี

(ไทย-ญี่ปุ่น)

7 Tools For New product Planning หรือ
7 เครื่องมือสำหรับการวางแผนผลิตภัณฑ์ใหม่ หนังสือเล่ม
นี้เป็นเสมือนคัมภีร์สำหรับนักวางแผนผลิตภัณฑ์ เนื้อหา
ภายในกล่าวถึงกระบวนการการวางแผนผลิตภัณฑ์อย่างเป็น
ขั้นตอน ตั้งแต่การสำรวจเพื่อค้นหาความต้องการที่แท้จริง
ของลูกค้า ตลอดจนการกำหนดตำแหน่งสินค้า การสร้างสรรค์
และการคัดเลือกไอเดียอย่างถูกต้อง หนังสือเล่มนี้เหมาะ
สำหรับนักวางแผน วิจัยและพัฒนางานทางด้านการออกแบบ ที่จะข่วย
ทำให้เกิดขึ้นงานที่มีความสร้างสรรค์มากยิ่งขึ้น

## 7 Tools For New product Planning

Written by: Noriaki Kanda Translated by: Rangsan Lertnaisat

Published by: TPA (Technology Promotion Association of Thailand and

Japan)

7 Tools For New Product Planning serves as a textbook for product planners. The stepby-step guide includes every phase of product planning process, from identifying

customers' needs to product positioning and

proper idea development and selection. This book is ideal for planners as well as design researchers and developers who would like to create more innovative products.  $\bigcirc$